



电源行业协会快讯

2026年4月3日

第10期

总第346期

► 政策法规

1、国家工信部四大举措整治储能“内卷”

3月31日，在第十四届储能国际峰会暨展览会上，工业和信息化部电子信息司二级巡视员吴国纲在致辞中表示，面向“十五五”，工信部将重点开展四方面工作，系统整治储能行业“内卷”：

- 一是高起点谋划顶层设计，组织编制“十五五”新型电池发展规划，强化原创性引领性技术支撑；
- 二是强化产业运行精准监管，动态跟踪产能、产量、价格等指标，遏制低水平重复建设；
- 三是完善标准体系，加强强制性国标实施，制定安全、性能分级、分级快速测试等关键标准；
- 四是健全行业自律长效机制，着力构建优质优价、公平有序的市场生态，破除同质化内卷化竞争。

吴国纲指出，新型储能已被明确为新型能源体系的核心支撑，并被纳入国家战略性新兴产业。工信部“十四五”期间已联合多部门出台系列政策，特别是2025年牵头印发的《新型储能制造业高质量发展行动方案》，及加强电化学储能安全管理相关通知，为产业发展奠定基础。他呼吁行业凝聚共识，共同推动储能产业提质升级。

与此同时，国家市场监督管理总局从执法层面同步发力。3月25日发布的《中华人民共和国反不正当竞争法》通知明确，将综合运用各类反不正当竞争措施，重点防治光伏、锂电池、新能源汽车等重点行业和领域“内卷式”竞争。精准辨识并依法查处强制或变相强制以低于成本价销售等扰乱市场秩序的行为，并同步推进防治大型企业拖欠账款、加强商业秘密保护、推动

行业协会制定竞争规范等工作。

此前3月12日，国家发改委价格成本和认证中心在京组织召开锂电储能产业座谈会，中国化学与物理电源行业协会及亿纬锂能、比亚迪、远景能源、海辰储能等十余家产业链企业参会，会议围绕市场现状、技术发展等进行摸底交流。业内人士透露，会议核心意在遏制恶性竞争、保障产品安全，通过成本研究摸清真实成本底线，为招投标和价格监管提供依据，避免一味以“价低者得”确定中标者，而带来的安全与履约风险；同时优化产业布局，推动产能向优势企业集中，淘汰低端落后产能。

今年1月，国家工信部、发改委、市场监管总局、能源局已联合召开动力和储能电池行业座谈会，明确要健全产能监测与分级预警机制，防范产能过剩风险，引导构建优质优价、公平竞争的市场秩序。业内人士认为，从多部门密集座谈摸底，到工信部明确四大整治方向，再到市场监管总局发力执法监管，产业政策引导与市场监管正形成合力，推动储能业加速从“同质化内卷”转向高质量发展。

来源：电池中国

相关链接：

<https://mp.weixin.qq.com/s/5xExVqhpO1odjthISNW9lw>

➤ 市场分析

2、锂盐行业加速回暖

近期，天齐锂业、赣锋锂业、盐湖股份等锂盐行业上市公司相继披露2025年度业绩数据，多家企业业绩预增或实现扭亏，释放出回暖信号。有业内人士指出，锂价反弹背景下，手握优质锂资源且具备先进技术的企业率先迎来利润修复。当前，锂资源供需格局逐步由过剩转向紧平衡，价格中枢上移，相关企业业绩弹性释放。随着行业进入复苏与提质升级新阶段，企业仍需不断优化生产工艺、提升资源自给率、加强成本控制、提高抗风险能力，以实现可持续发展。

业绩开始回暖

2025年，“锂业双雄”天齐锂业、赣锋锂业均实现扭亏为盈。数据显示，天齐锂业预计2025年归母净利润为3.69亿元—5.53亿元，上年同期为亏损79.05亿元；扣非净利润为2.4亿元—3.6亿元，上年同期为亏损79.23亿元。基本每股收益从上年同期的亏损4.82元/股，转为盈利0.22元/股—0.34元/股。

赣锋锂业方面，预计2025年实现归母净利润11亿元—16.5亿元，同比增长153.04%—17

9.56%，上年同期亏损 20.74 亿元；预计扣非净利润为亏损 3 亿元—6 亿元，上年同期亏损 8.87 亿元，同比减亏。基本每股收益从上年同期的亏损 1.03 元/股，转为盈利 0.55 元/股—0.82 元/股。

除“锂业双雄”外，盐湖股份、藏格矿业、雅化集团等多家企业同样实现业绩增长。其中，盐湖股份盈利上限最高，预计 2025 年归母净利润 82.9 亿元—88.9 亿元，同比增长 77.78%—90.65%；藏格矿业 2025 年实现营业收入 35.77 亿元，同比增长 10.03%，归母净利润 38.52 亿元，同比增长 49.32%；雅化集团预计 2025 年度归母净利润为 6 亿元—6.8 亿元，同比增长 133.36%—164.47%。

与此同时，受业务结构单一、原材料自给率偏低、成本控制能力不足等因素影响，也有部分锂企利润出现下滑或仍处于亏损状态。例如，江特电机预计 2025 年净利润亏损 3.1 亿元—3.7 亿元；永杉锂业预计 2025 年净利润亏损 3.10 亿元—3.90 亿元。

江特电机表示，报告期内，公司核心锂矿茜坑尚未开采，公司锂矿石原材料主要为外购，采购价格与锂盐市场价格紧密相关，由于受市场环境等因素影响，使得公司锂盐产品毛利下降，经营出现亏损。

重视优质资源储备

多家利润增长的锂盐企业在公告中提到，产品价格回升是业绩变动的主要原因之一。盐湖股份表示，报告期内，氯化钾产品价格较上年同期有所上升，碳酸锂产品价格虽波动较大，但下半年逐步回暖，整体带动公司业绩同比实现增长。

雅化集团指出，报告期内，公司优质头部客户订单稳定，下半年锂盐市场价格有所回升，部分客户终端产品市场反馈良好带动公司第三、四季度产品销量大幅增长。同时，公司加强生产运营各环节管控，加强矿、产、销平衡，提高效率，降低成本，使公司经营业绩持续回升，较去年同期有所增长。

值得注意的是，从市场走势来看，碳酸锂价格在去年经历了“V 型”反弹，上半年一度跌破 6 万元/吨关口，随后又进入震荡上行通道，于 12 月攀升至 13.45 万元/吨的年内高点。

除价格因素外，原材料采购模式同样是拉开企业间差距的重要因素。有分析指出，对于拥有自有锂矿或长协保障的企业而言，碳酸锂价格上涨可直接转化为利润，而依赖现货采购的企业则可能增加经营的不确定性。“锂企对优质核心矿产的重视程度越来越高。由于冶炼产能的扩建比矿端的扩张速度要快，未来掌握核心优质锂资源的企业才能在市场竞争中处于有利位置，一体化是产业的最终趋势。”上海钢联新能源事业部锂业分析师郑晓强表示。

进入提质升级阶段

中信证券研报称，2026 年以来，锂价涨幅扩大，海外锂矿复产节奏加快，资源端供应增长或在 2026 年提速。但相较于需求侧的爆发式增长，供应响应仍显乏力，电池需求的高景气以及产业链库存持续下滑有望继续支撑锂价。此外行业积极信号频现，约定地板价的承购协议、锂精矿拍卖、低品位锂矿产品销售等行为验证产业链对后市锂价的信心，维持 2026 年锂价预测区间为 12 万元—20 万元/吨，建议关注额外供应扰动带来的价格上行风险。

整体来看，虽然价格是行业景气度的风向标，但资源拓展节奏、成本控制力与技术迭代速度仍是决定锂企长期发展潜力的关键要素。事实上，为应对市场波动，近年来多家锂企纷纷调整经营策略，系统推进降本增效与管理优化，并加码前沿技术领域创新材料研发，构筑核心竞争优势以实现突围发展。在业内人士看来，随着全球新能源产业持续发展，碳酸锂需求有望保持增长态势，兼具优质锂资源与先进技术的企业才能持续受益于行业发展红利。

天齐锂业董事长蒋安琪近期指出，锂电材料是新能源产业链的关键上游，其技术水平和迭代速度直接影响电池性能、安全性和成本结构，也是我国锂电产业保持长期竞争力的重要基础。前一阶段，在新能源需求快速释放和技术路径相对集中的背景下，行业竞争更多体现为规模扩张和成本优化，材料体系和工艺路线趋同，技术代际升级和持续迭代的重要性逐步凸显。

另外，蒋安琪表示，随着产业进入提质升级阶段，建议在现有政策框架下，更加系统地加强对锂电材料原创性研发、工程化放大和持续迭代的支持，引导企业竞争由规模和成本为主，转向以技术创新和迭代能力为核心，推动产业链整体实现高质量、可持续发展。

来源：中国储能网

相关链接：

<https://www.escn.com.cn/news/show-2244644.html>

3、市场监管总局出手反内卷，整治锂电池等行业恶性竞争

3 月 30 日，市场监管总局发布关于进一步贯彻实施《中华人民共和国反不正当竞争法》的通知。文件部分重点内容如下：

综合整治“内卷式”竞争。综合运用各类反不正当竞争措施，着力防治平台经济、光伏、锂电池、新能源汽车等重点行业和领域“内卷式”竞争。精准辨识和依法查处平台企业无正当理由，利用搜索排名、经营评价、算法控制、限制流量、下架商品、增加费用、拖欠账期、中止交易、内部惩戒等手段，或在补贴、优惠、红包、折扣、“满减”、“买赠”、促销等活动中，强制或者变相强制平台内经营者以低于成本的价格销售商品，扰乱市场竞争秩序。

防治大型企业等经营者拖欠中小企业账款。构建多维度治理大型企业等经营者拖欠中小企业账款的协同机制。要结合交易方在行业中的地位、交易习惯、对中小企业以及整体市场秩序的影响等多方面因素，对大型企业等经营者是否具有优势地位进行综合判断。确属违法的，省级以上市场监管部门可以要求相关企业进行整改；拒不整改的，依照法律规定进行处理。

制止典型不正当竞争行为。适应高质量发展和新质生产力发展要求，持续加大对仿冒混淆、虚假宣传、侵犯商业秘密、不正当有奖销售等常见、高发不正当竞争行为的打击力度，促进形成公平竞争的市场环境。加强商业秘密保护。充分认识新形势下加强商业秘密保护的重要性，将加强商业秘密保护作为优化营商环境、促进高质量发展的重要举措。完善商业秘密保护规则体系，因地制宜探索出台商业秘密保护法规和管理规范。推进商业秘密保护服务站点建设，配备专业机构、专业人员，不断健全服务体系。

推动竞争秩序共建。重点支持行业协会、商会、自律机制等发挥行业自律和专业服务功能，制定行业竞争规范和准则，引导行业内经营者抵制不正当竞争行为，协调和解决纠纷，提供法律咨询和建议，推动行业内经营者通过创新和合作，共同提升行业整体竞争力。

来源：中国储能网

相关链接：

<https://www.escn.com.cn/news/show-2244756.html>

4、续航超 1500KM，全固态电池值得等吗？

欧阳明高：

“好多人在等固态电池，我觉得不用等”

“续航超过 1500 公里”“充电速度 10 分钟”“不起火、不爆炸”……这些亮眼的实验室数据，让全固态电池仿佛成为未来电动化出行的终极答案。

近期，多家电池企业与车企陆续公布全固态电池研发进展与量产时间表，不少打算买车的消费者犯了难：现在下手还是再等等？

中国科学院院士、中国电动汽车百人会副理事长欧阳明高在 2026 年度车百会研究院专家媒体交流会上表示，“现在好多人都在等固态电池，我觉得不用等，现在的电动车已经很好了。”他表示，全固态电池预计 2027 年开始装车，但真正形成规模、占到市场 1% 的份额，可能还需五到十年。

全固态电池，电动汽车的“终极方案”？

传统锂离子电池由正极、负极、电解液、隔膜四大核心部件构成，电解液作为离子传输的“载体”，采用液态有机电解质，这一结构决定了其能量密度上限（当前量产最高约300Wh/kg），且存在高温下易发生热失控的安全隐患。全固态电池的核心突破，在于用固态电解质替代液态电解液与隔膜，实现“无液体”的电池结构革新。

2026年，全固态电池的产业化竞赛已进入白热化阶段。

日本车企凭借深厚的材料研发底蕴，长期主导固态电池早期研发。丰田早在2006年便布局固态电池，计划2026年小批量试产，2030年后大规模量产；本田2025年1月启动全固态电池试生产；日产在横滨工厂建设试产线，计划2028年推出搭载全固态电池的量产车型。

中国作为全球最大的电动汽车与动力电池市场，全固态电池产业化推进持续提速。

3月18日，奇瑞汽车在2026电池之夜公布最新进展，其犀牛全固态电池能量密度已达400Wh/kg，目标600Wh/kg，未来可实现超1500km续航，计划2027年在星途ES8首发装车验证。

1月，吉利控股集团战略会上，吉利汽车CEO淦家阅宣布，2026年将完成自研全固态电池首个Pack下线，并启动装车验证。

亿纬锂能3月17日宣布，“龙泉三号”“龙泉四号”全固态电池正式下线。其中“龙泉三号”面向消费电子领域，可在2MPa以下工作，高体积能量密度突出；“龙泉四号”面向动力领域，容量提升至60Ah，可在≤5MPa压力下循环，初步具备实用化潜力。

此外，国轩高科、欣旺达、上汽集团等企业，也均在固态电池领域公布了明确的研发与产业化规划。欧阳明高介绍，中国全固态电池研发真正起步于2024年，虽晚于国外十余年，但凭借产业规模与人才优势，2025年新公开专利占全球44%，超过日本位居全球第一。行业机构测算显示，随着技术成熟度提升与产能规模扩大，2030年全球固态电池总出货量有望突破700GWh，全固态电池超200GWh。

全固态电池值得等吗？

值得注意的是，尽管全球范围内产业化动作密集，但全固态电池走向大规模商用，依然是一条复杂且漫长的路径，短期内难以对现有动力电池格局形成颠覆性替代。

长城汽车董事长魏建军近期公开表示，当前固态电池热存在“炒作”嫌疑，其真正上车应用至少还需五年。他透露，长城汽车目前仍处在严谨的技术验证阶段，并未急于推进商业化落地。魏建军进一步介绍，固态电池整体仍处于技术攻坚期，同时面临成本、安全、性能一致性三重现实挑战。长城汽车主攻产业化潜力较高的硫化物路线，目前已具备公斤级硫化物固态电解质制备能力，并完成20Ah级电芯样品开发，但距离稳定量产仍有大量工程化问题需要突破。他也呼吁行业理性看待固态电池进展，避免过度概念化宣传。

欧阳明高也明确指出，技术突破并非一蹴而就。全固态电池作为一项门槛极高的革命性技术，现在仍面临一系列科学与技术难题亟待解决。

首先，核心技术难题待解。全固态电池面临固—固界面阻抗高、锂金属负极枝晶生长刺穿电解质层引发短路、循环寿命初期表现不佳等科学难题。同时，任何新技术的市场普及都离不开“规模效应”。只有当产品产量达到临界点，成本会呈现阶梯式下降，从而实现亲民价格。全固态电池的市场普及，同样遵循这一逻辑。此外，“绝对安全”的宣传话术也受到挑战。在欧阳明高看来，固态电池不是“六边形战士”，只是在能提供更高比能量的前提下，在安全性、成本等方面可以做到更好，毕竟技术还在初期，很多问题需要解决，并非绝对安全。

若全固态电池在 2030 年实现量产，初期市场渗透率预计不足 5%（约 150GWh），此时成本仍相对较高（约 1000 元/kWh），将主要应用于高端新能源汽车之上；随着技术成熟与产能扩张，2035 年全固态电池的市场渗透率有望提升至 30%（约 900GWh），成本降至 800 元/kWh 以下，逐步向 20 万—30 万元的中端新能源汽车普及。

欧阳明高表示：“今年底、明年会有一些搭载全固态电池的测试车出现，但规模化量产大概率还需 3 到 5 年。”因此，对于有购车需求的消费者，最佳策略是“关注未来，享受当下”。新能源汽车技术的迭代永远在路上，现有液态电池车型已能满足绝大多数场景需求，且价格、服务体系更为成熟。在欧阳明高看来，相较于全固态电池，磷酸铁锂电池成本优势十分明显，发展全固态电池与推广使用磷酸铁锂电池也并非相互替代、非此即彼的关系。当全固态电池真正跨越技术、成本、安全三大门槛，以亲民价格进入市场时，消费者仍有充足时间选择成熟产品。真正的出行革命，从来不是一夜之间的颠覆，而是日复一日的精进。

来源：维科网·锂电

相关链接：

<https://libattery.ofweek.com/2026-04/ART-36001-8110-30684231.html>

5、动力电池 TOP10 客户结构公开 比亚迪外供最大客户花落小米

近日，乘联分会发布数据显示，1-2 月，中国新能源汽车产量 160.4 万辆，同比下降 13.7%，累计渗透率达到 39.9%。乘联分会指出，当前，新能源市场处于结构性调整期，高端化、智能化趋势明显，但短期受政策和消费情绪影响，整体销量下滑，需通过产品创新和政策支持提振需求。动力电池市场，1-2 月，新能源汽车配套电池总装机量累计同比增幅达到 37.4%，随着新能源汽车销量的持续提升，新能源汽车渗透率不断增长，推动动力电池装机量持续增长。其中，1-2 月，新能源汽车单车平均电池装机量为 62.0kWh，同比增长 29.2%。其

中，小米、比亚迪和特斯拉成为动力电池装机量主要贡献企业。

电芯外形配套结构方面，1-2月，方形电芯配套占比为97.8%，圆柱形电芯配套占比1.9%，软包电芯配套占比0.2%。

电芯材料配套结构方面，1-2月，磷酸铁锂占比仍在高位。磷酸铁锂电池凭借成本、安全、性能的综合优势，以及政策、市场、储能等多因素驱动，在新能源车市场占比持续攀升。其中，乘用车领域，磷酸铁锂配套占比69.1%，三元材料配套占比29.8%；客车领域，磷酸铁锂配套占比98.9%，三元材料配套占比0.7%；货车领域，磷酸铁锂配套占比99.1%，三元材料配套占比0.7%。

从电芯企业配套情况来看，2月，新能源汽车动力电池装机量27.3GWh，同比下降19.2%，装机量TOP10企业为宁德时代、弗迪电池、中创新航、国轩高科、亿纬锂能、蜂巢能源、LG、瑞浦兰钧、吉曜通行、欣旺达。

具体来看，前三企业装机量市场份额达到76.5%，前十企业占比达到95.8%。企业方面，宁德时代以绝对优势领跑，弗迪电池依托内供基本盘加速外拓，中创新航等企业则凭借绑定车企的差异化路线抢占份额。

从装机量占比来看，宁德时代以52.7%的份额稳居行业第一，持续巩固龙头地位。配套整车厂依次为：理想汽车（采购占比12.6%）、特斯拉中国（采购占比12.2%）、吉利汽车（采购占比10.7%）、蔚来汽车（采购占比10.2%）、小米汽车（采购占比7.9%），客户结构多元且均为销量头部阵营。

弗迪电池装机量占比17.0%，以内供为主，外供业务成效显著。配套整车厂依次为：比亚迪（采购占比49.2%）、小米汽车（采购占比17.9%）、方程豹汽车（采购占比10.0%）、小鹏汽车（采购占比6.6%）、腾势汽车（采购占比4.3%）。

中创新航凭借小鹏、零跑汽车销量的增长，当前装机量位列第三，占比达到6.8%。配套整车厂依次为：小鹏汽车（采购占比15.7%）、零跑汽车（采购占比12.4%）、广汽丰田（采购占比11.9%）、广汽埃安（采购占比8.1%）、中国重汽（采购占比5.6%）。

国轩高科装机量占比4.2%，配套整车厂依次为：上汽通用五菱（采购占比19.1%）、奇瑞汽车（采购占比18.8%）、汉马科技（采购占比15.0%）、零跑汽车（采购占比14.2%）、长安汽车（采购占比9.2%），自主品牌及商用车领域优势明显。

亿纬锂能装机量占比3.1%，配套整车厂依次为：小鹏汽车（采购占比24.9%）、三一汽车（采购占比15.7%）、福田汽车（采购占比11.1%）、广汽埃安（采购占比8.0%）、远程新能

源商用车（采购占比 7.7%），形成乘用车与商用车并举的格局。

蜂巢能源装机量占比 2.9%，客户结构上深度绑定长城汽车，同时持续提升外部客户贡献度。配套整车厂依次为：长城汽车（采购占比 46.0%）、零跑汽车（采购占比 34.1%）、岚图汽车（采购占比 8.9%）、吉利汽车（采购占比 8.0%）、光束汽车（采购占比 2.4%）。

LG 受特斯拉销量的增长，同比增速较高，增幅达到 293.7%，占比达 2.8%。

瑞浦兰钧装机量占比 2.3%，配套整车厂依次为：上汽通用五菱（采购占比 27.2%）、三一汽车（采购占比 23.8%）、上汽乘用车（采购占比 18.5%）、东风日产（采购占比 7.8%）、智马达汽车（采购占比 3.3%）。

吉曜通行装机量占比 2.1%，配套整车厂依次为：吉利汽车（采购占比 94.2%）、广汽埃安（采购占比 1.4%）、远程新能源商用车（采购占比 1.3%）、曹操汽车（采购占比 1.1%）、唐骏汽车（采购占比 0.9%）。

欣旺达装机量占比 1.9%，配套整车厂依次为：蔚来汽车（20.7%）、东风乘用车（17.0%）、理想汽车（14.7%）、东风柳汽（12.1%）、上汽通用五菱（10.2%）。

综上所述，当前国内动力电池市场呈现头部集中、梯队分层的竞争格局，未来随着新能源汽车市场结构性调整持续推进，高端化、智能化趋势深化，电池企业的客户绑定能力、技术创新能力及产品适配能力将成为核心竞争力，头部企业的集中度有望进一步提升，同时外供市场的竞争将更加激烈，行业将逐步向高质量、精细化发展转型。

来源：我的电池网

相关链接：

<https://mp.weixin.qq.com/s/cLFwF6ouUYyCeJTToyg5vOQ>

6、进击 TWh！今年全球储能电池出货量或超 900GWh，一文速览 TOP10 公司！

2026 年开年以来，储能行业正经历一场冰与火的洗礼。

规模扩张：2026 年全球储能电池出货量或超 900GWh

一边是市场规模的狂飙突进。

AI 大模型训练带来的数据中心用电需求爆炸式增长，中东局势动荡引发能源安全危机，以及英国、波兰、匈牙利等地相继出台针对储能的补贴政策，推动全球新型能源体系加速重构，大幅提振储能终端需求。

据研究机构 EVTank、伊维经济研究院联合中国电池产业研究院共同发布的《中国储能电

池行业发展白皮书（2026年）》，2025年，全球储能电池出货量达到651.5GWh，同比增长76.2%。

展望2026年，EVTank预计，全球储能电芯将继续保持较高的增长趋势，全球储能电池出货量超过900GWh，2030年全球储能电池需求量将超过2TWh。

与此同时，政策层面也给出了明确信号。

国家能源局数据显示，截至2025年底，全国已建成投运新型储能装机规模达到1.36亿千瓦/3.51亿千瓦时，与“十三五”末相比增长超40倍，实现跨越式发展。平均储能时长2.58小时，相较于2024年底增加0.30小时。2025年9月公布的《新型储能规模化建设专项行动方案（2025—2027年）》指出，2027年，全国新型储能装机规模达到1.8亿千瓦以上，带动项目直接投资约2500亿元，新型储能技术路线仍以锂离子电池储能为主。

不仅如此，今年3月，“十五五”规划纲要明确“大力发展新型储能”，新型储能被首次列入国家六大新兴支柱产业。同时，我国第二部以“法典”命名的法律《中华人民共和国生态环境法典》诞生，明确提出“推进新型储能高质量发展，发挥各类储能在电力系统中的调节作用。”

价值竞争：避开价格战泥潭 储能反内卷呼声高涨

另一边是“内卷式”竞争的阵痛。

尽管储能需求维持高增长，但是供给端基数同样较大，导致价格战愈演愈烈，企业利润空间被持续压缩，部分投标价格已长期低于行业平均生产成本。

电芯层面，在2025年12月中国华能的电芯集采中，三家入围企业楚能新能源、天合储能、宁德时代报价分别为0.295元/Wh、0.29元/Wh和0.35元/Wh。2025年6月，深能智慧能源科技有限公司2025年度300MWh储能磷酸铁锂电芯采购中，位列第三中标候选人的天合储能报价低至0.26元/Wh。储能系统层面，在2025年8月中国能建25GWh储能系统集采中，4小时储能系统入围报价最低达0.37元/Wh，2小时储能系统入围报价最低为0.416元/Wh，均为当时历史新低。好的消息是，今年以来，投标价格已有升温迹象。3月15日，国家电投7GWh储能电芯集采中标候选人公示，四家入围企业国宁新储、远景动力、海辰储能、楚能新能源投标单价区间约为0.325元-0.355元/Wh。

3月25日，国家电力投资集团、中广核新能源发布储能设备集采成交及中标候选人公示，其中国家电力投资集团集中式储能（4.5GWh）5家企业入围中标候选人报价区间为0.521元-0.561元/Wh；中广核新能源7.2GWh储能系统框架采购6家中标企业单价区间为0.491元-

0.530 元/Wh。

3月30日，市场监管总局发布关于进一步贯彻实施《中华人民共和国反不正当竞争法》的通知提出，综合整治“内卷式”竞争。综合运用各类反不正当竞争措施，着力防治平台经济、光伏、锂电池、新能源汽车等重点行业和领域“内卷式”竞争。

今年3月，国家发展改革委价格成本和认证中心召开锂电储能行业座谈会，重点围绕锂电储能市场、技术发展情况等有关问题进行交流研讨。业内人士指出，此次会议的一个重要背景，正是防范储能行业的价格乱象与恶性竞争。

今年1月，工业和信息化部、国家发展改革委、市场监管总局、国家能源局等也联合召开动力和储能电池行业座谈会，提出加快推出针对性政策举措，依法依规治理动力和储能电池产业非理性竞争，加强产能监测、预警和调控，加大生产一致性和产品质量监督检查力度，打击知识产权违法行为，引导企业科学布局产能、合理有序“出海”，全力推动产业高质量发展。可以看到，合规门槛的提升和市场竞争的升级，正在逼迫中国企业告别“内卷式”竞争。今年全国两会期间，全国人大代表、天能控股集团董事长张天任也建言：“建议推动招标标准从‘价格导向’转向‘价值与安全导向’，夯实产业高质量发展的根基。同时深化市场机制改革，让储能的真正价值得到衡量和回报。”

谁在领跑？全球储能电池 TOP10 公司速览

当行业从“规模扩张”转向“价值竞争”，当“低价中标”开始让位于“全生命周期价值”，这场储能产业 TWh 级的盛宴中，究竟谁在领跑？

从技术路线来看，EVTank 分析认为，500Ah 乃至超过 1000Ah 的大容量电芯将进一步确定市场主导地位，钠离子电池将成为锂离子电池在储能领域的有效补充。

从竞争格局来看，2025 年中国企业储能电池出货量为 614.7GWh，占全球储能电池出货量的 94.4%。凭借磷酸铁锂产品的性能与价格优势，中国企业在欧美、亚太、中东等市场订单持续增加，海外营收占比不断上升，未来全球市场份额有望进一步提升。

与此同时，行业分化也正在加剧：缺乏核心技术、全球渠道和服务网络的企业将逐步被淘汰出局，而日韩企业随着逐步涉足磷酸铁锂电芯，也将抢占部分海外储能订单。

不过，凭借性价比优势，中国企业预计在 2030 年之前仍将占据绝对主导地位。

从企业层面来看，2025 年全球储能电池出货量前十企业已由中国企业包揽，排名依次为：宁德时代、亿纬锂能、海辰储能、比亚迪、瑞浦兰钧、中创新航、远景动力、国轩高科、楚能新能源和鹏辉能源。

近期，电池网梳理这十家头部企业储能业务最新布局动态，详情如下：

结语

作为国家六大新兴支柱产业之一，2026年，储能产业链上的企业正站在十字路口：一场TWh时代的盛宴正在铺开，但机遇的另一面，是同样不容回避的考验。

从头部企业的布局，到整个锂电行业的走势，储能电池的市场增速已悄然超越动力电池，成为锂电产业中无可争议的核心增量来源。在这个万亿级赛道上，突围战已经打响，新一代产业格局正不断演进。然而，风光之下，暗流涌动。电化学储能起火、爆炸事故时有发生，安全隐患犹如悬顶之剑；产品与质量参差不齐，招投标项目暂停与流标屡见不鲜，市场秩序尚待整肃；长时储能度电成本高企，经济性迟迟难以兑现，企业盈利空间被严重压缩；极端环境适应性不足，技术与商业模式仍处在探索与试错阶段。凡此种种，既是痛点，也是关卡。唯有跨越这些挑战，储能产业才能真正从“规模扩张”走向“价值兑现”。

来源：我的电池网

相关链接：

<https://mp.weixin.qq.com/s/Bs22mamRUas2O45CxWMeHA>

➤ 市场动态

7、全球锂市迎来新一轮超级周期

基于能源转型稳步推进这一基准情景，现有锂供应项目不太可能满足本世纪30年代中期需求，凸显出在锂价值链持续投资的必要性。受新采矿产能、精炼基础设施和区域供应链需求推动，锂相关投资预计将在2030—2034年达到顶峰。

全球锂市正站在一个关键转折点上。

近期发布的多份研报显示，一场比预期更紧迫的供应短缺正加速逼近——一边是推动锂需求增长的主引擎电动汽车，另一边是刺激锂需求的“第二增长点”储能，市场收紧的共识已经达成。价格无疑是最鲜明的信号，进入2026年，全球多地锂价出现不同程度上涨，似乎预示着锂市正在迎来新一轮超级周期。

■ 供应短缺或比预期更早到来

伍德麦肯兹日前发布《能源转型之锂展望》指出，全球范围内，最早2028年锂就将出现供应短缺。

《能源转型之锂展望》展示了4种能源转型情景：在能源转型延迟情景下，到2050年，

全球锂需求约 560 万吨，2037 年之后将出现短缺；在能源转型稳步推进情景下，到 2050 年，全球锂供应缺口约 670 万吨，2029 年开始出现短缺；在能源转型加速情景下，到 2050 年，全球锂需求将达到 1320 万吨；在净零排放目标情景下，2028 年开始出现短缺，并将持续到本世纪中叶，到 2050 年供应缺口将达 850 万吨。

基于能源转型稳步推进这一基准情景，现有锂供应项目也不太可能满足本世纪 30 年代中期需求，凸显出在锂价值链持续投资的必要性。伍德麦肯兹指出，受新采矿产能、精炼基础设施和区域供应链需求推动，锂相关投资预计将在 2030—2034 年达到顶峰。

“锂市场出现供应紧张的时间将比预期提早得多，最快只需要两年，短缺就将出现。”伍德麦肯兹研究总监阿兰·佩德森表示，“这意味着，眼下就得行动，因为当前批准的项目将决定本世纪 30 年代的锂供需走势。”

废旧锂电池回收虽然能为供给侧带来一些增量，但无法解决近期短缺问题。伍德麦肯兹指出，回收供应以每年 13%—16% 的速度增长，随着电动汽车电池达到使用寿命，从本世纪 40 年代开始将出现可观回收量。

投行普遍达成锂市正在收紧的共识。摩根士丹利预测，2026 年将出现 8 万吨碳酸锂当量短缺，瑞银预测短缺 2.2 万吨。

瑞银表示，2026 年锂需求增速为 14%，2027 年进一步提升至 16%。由于结构性需求增长速度超过供应增长速度，从而形成一个预计将持续到 2027 年的供应缺口，预计全球锂需求到 2030 年将增至 340 万吨。

锂在能源转型中的角色定位不可替代，行业面临结构性供应挑战。“锂供应缺口迫在眉睫，问题不在于需要多少锂，而是如何更快速地调动资本从而获得更多的锂。”阿兰·佩德森强调。

■ 储能是推动锂需求新增长点

电气化推动锂需求大幅增长，电动汽车仍然是主要驱动力，在《能源转型之锂展望》4 种情景下，电动汽车占锂消费量 72%—80% 不等。在能源转型稳步推进情景下，到 2040 年电动汽车普及率将达到约 75%；在净零排放目标情景下，普及率将达到 95%。到本世纪中叶，所有应用场景下的电池将占锂消费量 96%—98% 不等。

“电动汽车是推动锂需求增长的一大主力，另一个隐藏增长点则来自储能。”伍德麦肯兹高级研究分析师丽贝卡·格兰特表示，“随着可再生能源主导新增发电能力，电网需要大规模灵活性，储能系统需求将以每年 6%—7% 的速度增长。”

储能作为推动锂需求的“第二增长曲线”，正成为改变游戏规则的新变量。瑞银预计，20

26 年锂电储能需求预计增长 55%。全球数据中心建设热潮推动工业储能用锂需求加速增长。德意志银行将 2026 年储能需求预测上调 7%，强调这是锂市场从“周期性反弹”向“结构性再平衡”过渡的核心变量。

瑞银指出，2025 年储能对锂需求激增 71%。受汽车销售反弹以及电池储能系统需求激增驱动，预计 2026 年全球锂需求将增长 14%、2027 年进一步增长 16%。

受此影响，瑞银将 2026—2035 年储能需求预测上调 30%—53%，预计储能在锂需求中的占比将从 2020 年的 8%大幅提升至 2035 年的 42%，成为锂消费的重要支柱。

■ 锂价或进入第三轮超级周期

当前，锂市正处于供给端扰动加剧与储能需求推动的双重驱动之下。路透社指出，随着储能市场爆发和新能源汽车市场稳步增长，这一双轮驱动格局将对锂价形成较强底部支撑。全球范围内，2026 年以来，锂价经历长期低迷后呈现新一轮上涨态势。

2025 年上半年，锂价延续下跌趋势，并在年中触及周期低点。路透社汇编数据显示，2025 年 6 月 23 日，碳酸锂价格触及 2025 年最低点，达到 8.05 美元/千克。2025 年 8 月，宁德时代因采矿许可证到期宣布暂停江西宜春锂矿开采，该矿贡献全球 3%锂供应。从 2025 年下半年开始，锂价开启强势反弹。

进入 2026 年，锂价在年初延续强势后进入高位震荡阶段，不同市场价格出现一定分化。根据市场研究机构 IMARC 数据，1 月，东北亚锂价达每千克 13.12 美元，月环比上涨 21.1%；欧洲锂价达每千克 11.92 美元，月环比上涨 6.6%；北美锂价每千克 9.94 美元，月环比上涨 11.8%；南美锂价达每千克 7.76 美元，月环比上涨 10.5%。

根据中国有色金属工业协会锂业分会的数据，1 月国内电池级碳酸锂价格从月初的 11.9 万元/吨上涨至月末的 15.25 万元/吨，涨幅达 28.15%。今年 2 月底，全球第四大锂矿生产国津巴布韦宣布暂停所有原矿及锂精矿出口，在一定程度上推动锂价中枢上移。在此背景下，瑞银将碳酸锂价格预测上调至 26000 美元/吨，约合每千克 26 美元，并判断全球锂市场已步入第三次价格超级周期，持续的供需缺口将支撑价格显著高于市场共识。

综合多家投行和分析机构研判，锂价预计维持在每吨 11432 美元至 28580 美元之间，约合每千克 11.43 美元至 28.58 美元。

来源：中国储能网

相关链接：

<https://www.escn.com.cn/news/show-2244446.html>

8、德国柏林电池实验室正式启用 聚焦钠基电池创新

近日，德国联邦材料研究与测试研究所（BAM）、柏林亥姆霍兹中心（HZB）与柏林洪堡大学（HU）联合宣布，全新科研平台柏林电池实验室（Berlin Battery Lab）正式落成启用。该实验室以加速下一代电池技术的研发与商业化为核心目标，尤其聚焦钠离子电池等钠基电池系统的创新突破，旨在打通实验室研究与工业应用的壁垒。

实验室核心定位与功能布局

柏林电池实验室整合了材料科学、电池研发与安全测试全链条专业能力，打造一站式研发基地。实验室将覆盖新型材料研发、电池体系创新及原型机开发等全流程工作，同时对外开放科研基础设施，为学术界与工业界的外部合作伙伴提供支持。其核心目标是大幅缩短创新技术的落地周期，助力初创企业与技术型公司快速实现技术转化。

实验室的核心研究方向为钠基电池系统，包括钠离子电池等。相较于锂离子电池，钠基电池凭借原料资源丰富、成本更低、可持续性更强等优势，成为全球电池技术替代路线的重要方向。此外，实验室还兼顾锂硫电池等其他新型电池体系的研发，全面布局下一代储能技术。

多方协同与资源支撑

实验室的建设与运营依托三大机构的核心优势，形成产学研协同创新格局：

- BAM：贡献电池安全测试与先进能源材料领域的专业经验；
- 柏林洪堡大学（HU）：深耕钠离子电池研究，提供扎实的学术研究基础；
- HZB：具备锂硫电池体系研发能力与先进表征技术，可依托 BESSY II 同步辐射光源设施，

对电池电化学过程进行高精度分析。

柏林作为德国乃至欧洲的电池研究核心枢纽，近年来持续吸引对锂离子电池替代技术的研发投入。此次实验室的启用，进一步巩固了柏林在欧洲下一代电池技术领域的领先地位，也呼应了德国乃至欧盟降低关键原材料依赖、提升电池产业自主可控性的战略需求。

资金支持与战略意义

柏林电池实验室获欧洲区域发展基金（ERDF）2400 万欧元资金支持，资助周期覆盖 2026-2028 年。德国联邦及柏林地方政府对电池技术的高度重视，将为实验室的研发工作提供持续动力。BAM 总裁 Ulrich Panne 表示，德国本土虽具备先进的电池技术研发能力，但技术落地产业化的效率亟待提升。该实验室通过整合研发、生产、安全验证与合规要求全环节，将推动可持续电池创新真正走向应用。柏林洪堡大学校长 Julia von Blumenthal 指出，实验室的落成将进一步凝聚跨机构研发力量，加速技术从实验室向实际部署的转化。HZB 科学主任 Bernd

Rech 补充称，实验室将配套建设钠离子电池软包电池实验室，叠加先进分析能力，全面支撑钠基电池技术突破。

在实验室启用仪式上，柏林洪堡大学的 Philipp Adelhelm 教授（实验室三位科学主任之一）因在电池化学尤其是钠离子电池领域的杰出贡献，获 BAM 授予威廉·奥斯特瓦尔德奖。

此次柏林电池实验室的正式投用，标志着欧洲在钠基电池等下一代储能技术研发上迈出关键一步，将为全球电池产业多元化、可持续发展注入新的动力。

来源：中国储能网

相关链接：

<https://www.escn.com.cn/news/show-2244401.html>

9、电价一夜暴涨，欧洲紧急“进货”中国光伏

央视消息，当地时间 3 月 11 日，欧盟委员会主席冯德莱恩在欧洲议会全体会议发表讲话时称，中东局势已冲击全球能源市场，海湾地区动荡迅速推高价格，只要欧洲仍从不稳定地区大量进口化石燃料，就无法摆脱脆弱和依赖性。

她指出，自冲突爆发以来，天然气价格上涨 50%、石油价格上涨 27%，短短 10 天时间已使欧洲纳税人为化石燃料进口额外支出约 30 亿欧元，这正是能源依赖的代价。

代价很快传导至电价

国际智库 Ember 3 月 13 日发布分析报告指出，自美以袭击伊朗引发冲突以来，天然气价格飙升已导致欧洲燃气发电成本上涨超过 50%。在冲突爆发的前 10 天，欧盟为化石燃料进口额外支出约 25 亿欧元。数据显示，冲突第一周欧洲天然气基准价格平均达到 45 欧元/兆瓦时，较冲突前水平上涨近 50%；3 月第一周，德国、荷兰、意大利、比利时的电力价格飙升至年内最高水平。报告特别指出，意大利和比利时因高度依赖卡塔尔 LNG（液化天然气），2025 年上半年分别占其 LNG 进口的 36% 和 24%，风险敞口较大；而西班牙因自 2019 年起快速部署风能和太阳能，实现了天然气与电价的“结构性脱钩”，天然气影响电价的小时数仅占 15%，远低于意大利的 89%。

Ember 高级能源分析师 Chris Rosslowe 表示：“全球冲突再次导致天然气价格飙升，给依赖进口的地区带来潜在的经济灾难性后果。清洁电力与电气化相结合，是当下及未来危机中抵御天然气和电价突然飙升的唯一屏障。”报告还指出，在当前气价水平下，碳成本占最终居民电费账单的比例至多不超过 10%，低于欧盟平均增值税率，削弱了部分行业要求暂停碳市场

机制的游说理由。

该报告还分析了地缘政治背景：伊朗关闭霍尔木兹海峡以及对卡塔尔的攻击，导致全球 LNG 供应中断预期升温，直接推高了欧洲气价。虽然欧洲整体从卡塔尔的进口占比不高（约占欧盟 LNG 进口的 10%），但意大利和比利时等国的依赖度较高，因此受冲击更为明显。

疯狂进货中国光伏

当电网电价剧烈波动，欧洲家庭正在加速“屋顶发电”。

3月以来，中国光伏企业在欧洲市场掀起了一轮密集的签约热潮。

3月17日，光伏头部企业通威股份与隆基绿能同日官宣欧洲组件大单。通威携手波兰 KEN O，签约 1GW TNC 3.0 组件供应；隆基与英国 CCL Solar 达成 500MW BC 组件合作，两大龙头以 N 型高效技术深耕欧洲市场。

此前 3 月 10 日至 12 日，隆基于荷兰阿姆斯特丹 Solar Solutions 展会期间，与欧洲三大核心伙伴达成战略合作，累计签约储能系统 600MWh、高效组件 100MW。其中，隆基与荷兰本土 EPC 合作伙伴 Elix 达成 HPBC 2.0 组件的合作意向，明确 2026 年交付 100MW 组件。

晶科能源近期同样斩获颇丰。近日，晶科能源在欧洲分布式光伏市场接连斩获重要订单，分别与西班牙客户及德国分销商签署了总计近 150MW 的飞虎 3 (Tiger Neo 3.0) 系列高效光伏组件供货协议。思源电气 3 月 11 日与罗马尼亚 Winners Holding Investments、Finas Group 签署合作备忘录，达成大规模光储合作，计划未来两年总投资 4 亿欧元，储能系统规模超 2 GWh，项目类型包括储能、电网配套基建、光储混合项目。

中国从卖设备到“本土化”

这一轮能源危机中，中国企业的身影比几年前更深，也更复杂。

简单卖设备的时代正在过去。欧盟委员会近日公布的《工业加速器法案》(IAA) 草案释放出明确信号：在公共采购和公共支持计划中引入“欧盟制造”等要求。未来参与公共预算项目，设备在哪里生产、关键部件在哪里制造，可能都会成为投标条件。

面对政策门槛，中国企业正在调整入场姿势。

近期，阳光电源宣布在波兰瓦乌布日赫建设欧洲首座工厂，规划年产 20GW 逆变器和 12.5 GWh 储能系统；一道新能则在法国 Mandeure 推进 3GW 组件工厂项目。这类项目有一个共同特点：把最后一段制造链条放到欧洲，以符合原产地要求。另一种策略是与当地企业合资合作。与当地重要企业合资合作的模式超越了传统的买卖关系，将中国企业从“外来者”转变为“利益共同体”。当当地企业也成为产业链的一环，政策调整便不再是简单的“对外限制”，而需

要权衡本土利益是否受损。

近日，创维光伏与意大利本土公司共同成立合资公司，在意大利阿布鲁佐奥克拉建设 10MW 分布式光伏电站项目，该项目已进入实质性建设阶段。在这一合资架构中，创维光伏将作为项目总承包方，全面负责电站的整体建设与核心设备供应。合资公司架构的设计有效融合了中方企业在光伏技术、产品制造与项目融资方面的优势，以及意方伙伴对当地市场、法规与资源的深刻理解。这种“风险共担、利益共享、优势互补”的合作模式，不仅推动项目高效、合规开展，更为中国新能源企业出海提供了可复制、可推广的融合样本。

来源：中国储能网

相关链接：

<https://www.escn.com.cn/news/show-2243425.html>

10、2025 年美国锌基电池储能厂商 Eos Energy 公司亏损额增加，仍对增长前景充满信心

日前，美国锌基电池及储能系统制造商 Eos Energy 公司发布了其 2025 年第四季度及全年财务业绩报告，并重申了该公司对 2026 年及未来展望。

Eos Energy 公司于 2 月 26 日公布了 2025 年第四季度及全年财报。尽管该公司强调其年度营收实现了 7 倍增长，但在消息公布后，其股价仍暴跌约 40%。

2025 年第四季度业绩表现

2025 年第四季度，Eos Energy 公司实现营收 5800 万美元，环比增长 90%。该季度亏损 5440 万美元，净亏损为 1.205 亿美元。调整后的息税折旧摊销前利润（EBITDA）亏损达 7150 万美元，与去年同期的 4460 万美元亏损额有所增加。截至 2025 年 12 月 31 日，包括限制性现金在内的现金总额为 6.246 亿美元。订单积压量达 7.015 亿美元，相当于 2.8GWh，与上一季度相比增长 9%。

2025 年收入为 1.142 亿美元

Eos Energy 公司报告称，2025 年收入为 1.142 亿美元，总亏损为 1.438 亿美元。调整后的总亏损为 1.285 亿美元。股东的净亏损为 9.696 亿美元，主要源于 7.468 亿美元（占比 77%）的非现金支出，这些支出涉及价值调整、资本结构优化、股权激励以及折旧等。全年调整后息税折旧摊销前利润（EBITDA）亏损为 2.191 亿美元，与 2024 年亏损 566 亿美元相比，进一步扩大亏损规模。

在 2025 年 11 月发布其第三季度财报时，Eos Energy 公司就已经显现运营亏损状态。该

公司管理层当时明确指出，实现盈利需要时间，并将取决于市场对长时储能技术的接受程度以及自动化大规模生产的推进力度。Eos Energy 公司当时还强调了其在宾夕法尼亚州马歇尔镇扩大制造基地的举措，计划建设年产能高达 8GWh 的生产线，并在匹兹堡打造一个软件中心。

几周前，Eos Energy 公司披露了一项总额 3.529 亿美元投资计划，用于建设新的生产线，并将该公司总部从新泽西州迁至宾夕法尼亚州。此外，该公司还宣布将获得宾夕法尼亚州政府约 2200 万美元财政支持。该公司此前曾对其继续经营的能力表示疑虑，但在 2025 年第四季度和全年财务报告中表示，“鉴于目前公司的现金状况和持续的利润率改善，管理层认为，对公司持续经营能力的重大疑虑已经不复存在。”

Eos Energy 公司首席执行官 Joe Mastrangelo 坚称，“2025 年是 Eos Energy 公司的结构性转折点。我们加快了生产，将年产能扩大到 2GWh，实现了创纪录的季度收入，将现金储备提高到 6 亿多美元，并于第四季度在多元化市场获得超过 2.4 亿美元订单。”

他补充道：“虽然我们对未能达到收入预期感到失望，但随着 2025 年的推进，我们执行力显著提升，并以清晰的运营势头结束了这一年。”对于 2026 年发展，Mastrangelo 表示，“Eos Energy 公司将专注于在控制规模的同时提升利润率——提高制造效率，逐季度改善单位经济效益，并将积压订单转化为高质量的营收。随着资产负债表的加强和成本状况的改善，我们相信公司已准备好从加速增长阶段迈向可持续的价值创造阶段。”

他预计，该公司 2026 年营收将在 3 亿至 4 亿美元之间。

来源：中国储能网

相关链接：

<https://www.escn.com.cn/news/show-2242161.html>

11、新能安正式加入联合国全球契约组织 共筑绿色可持续未来

近日，厦门新能安科技有限公司（下称“新能安”）正式加入联合国全球契约组织（UN Global Compact），成为这一全球规模最大、最具影响力的企业可持续发展平台的一员。这标志着新能安在全球化合规治理、社会责任与可持续发展领域，迈出了与国际标准同频的关键一步。联合国全球契约组织是覆盖 160 余个国家、超 2 万家企业的全球可持续发展“金标准”。新能安作为联合国全球契约组织的一员，将支持联合国人权、劳工、环境、反贪污等四大领域的十项核心原则，并将其深度嵌入企业战略与日常运营：

- 合规底座升级：在全球化布局中，主动对齐联合国 SDGs（可持续发展目标），为进入

国际市场、服务全球客户筑牢合规信任墙，回应国际市场对“负责任供应链”的核心关切。

- 品牌价值升维：从“技术驱动的锂电制造商”，向“以责任为内核的全球能源解决方案伙伴”转型，在 ESG 成为全球资本与客户决策核心指标的当下，抢占差异化竞争高地。

- 产业生态联动：借助联合国全球契约组织的平台网络，链接全球产业链伙伴、NGO 与政策机构，推动从材料开采、生产制造到回收利用的全链条低碳转型，让“绿色锂电”成为可验证、可追溯的价值标签。

作为专注锂离子电池研发制造的创新企业，新能安的业务覆盖能源存储、短途出行、无人机、电动工具等核心场景，服务全球多个国家与地区的头部品牌。加入联合国全球契约组织，本质是完成一次从产品输出到价值输出的跨越，新能安将进一步把可持续发展目标融入研发、生产与运营全流程：

- 在技术端，持续探索更高能量密度、更低碳足迹的电池技术，推动产品全生命周期碳减排。
- 在供应链端，联动上下游伙伴建立透明、合规的绿色供应链体系，共同建设零碳生态。
- 在社会端，积极参与社区发展、人才培养与公益行动，让企业增长与社会进步同频共振。

这一步，是新能安全球化征程的新起点，未来，新能安将以更开放的姿态，携手全球伙伴，为实现联合国可持续发展目标、共建一个更清洁、更公平的绿色世界贡献力量，助力能源转型，赋能美好生活。

来源：中国储能网

相关链接：

<https://www.escn.com.cn/news/show-2242885.html>

➤ 会员动态

12、新宙邦：聚焦硫化物/卤化物，同步推进氧化物/聚合物电解质研发

3月31日，六氟磷酸锂现货价格报10.7万元/吨，而在2025年12月六氟磷酸锂价格曾高达18万元/吨。

“2025年四季度六氟磷酸锂价格上涨，核心驱动因素为下游储能领域需求爆发式增长，叠加行业整体库存处于低位，导致阶段性供需失衡。”新宙邦在近期举行的业绩说明会上表示。

2026年一季度六氟磷酸锂价格回落，新宙邦分析主要是受动力电池领域政策调整、行业库存补充及部分产能释放影响，但储能领域需求仍保持旺盛态势，行业整体供需仍处偏紧状态。

据新宙邦介绍，该公司电解液价格传导正稳步落地：2025年四季度，因部分客户执行长单协议，价格传导处于过渡阶段；2026年新签合同已充分参考六氟磷酸锂最新市场价格定价，传导效率持续提升。“鉴于溶剂、核心添加剂等基础化工品价格持续上涨，有效对冲了六氟磷酸锂价格回落的影响，公司电解液产品价格相对稳定，有力支撑营收规模。”新宙邦表示。

财报显示，新宙邦2025年实现营业总收入96.39亿元，同比增长22.84%；实现归母净利润10.97亿元，同比增长16.48%。其中，2025年第四季度，该公司实现营业收入30.23亿元，同比增长38.68%；实现归母净利润3.49亿元，同比增长35.63%。

“核心增长动力来自储能下游需求的爆发，以及行业竞争格局优化带来的产品价格修复，同时公司产能利用率快速提升，生产效率与盈利能力显著改善。”此外，新宙邦还表示，该公司通过产业链整合，实现对核心锂盐材料的自主可控，为板块盈利增长提供了重要支撑。

对于行业普遍关注的固态电池领域，新宙邦透露，其对固态电池电解质的研发超过10年，采取“三方向齐发力”策略：聚焦硫化物、卤化物电解质（高离子电导率优势），同步推进氧化物、聚合物电解质研发，累计申请相关专利数十项，并通过产业合作构建一体化创新生态，强化技术转化与产业化能力。客户方面，新宙邦固态电池相关产品，已被导入多家国内外头部电池客户，部分客户实现百吨级采购，用于其半固态电池研发及小批量生产。该公司认为，未来一段时期内，固态电池将主要聚焦高能量密度、低循环要求的细分应用场景，市场规模相对有限；液态电解液仍将在动力电池、储能等主流领域占据主导地位。

“公司将持续优化液态电解液配方性能，同时以固态电解质领域的技术积累，反哺液态电解液升级迭代，实现‘液态为主、固态补充’的协同发展布局。”新宙邦表示。

来源：电池中国

相关链接：

<https://mp.weixin.qq.com/s/QYJvvUdNIq2wk7gw5eTcqA>

13、国轩高科与大众汽车集团合作从电芯延伸至整包层级

近日，国轩高科检测实验中心的三大Pack实验室正式通过大众汽车集团审核认证，这是继2023、2024年国轩两大电芯实验室获得认证后的又一重大突破。

2026年度国轩大众认可实验室颁证仪式现场

至此，国轩高科累计已有五个测试实验室获得大众认证，成为该测试体系内在中国认证最多、覆盖地点最全面的电池企业，成功打通从电芯至电池包的全链条测试体系，标志着公司核

心测试能力达到全球严选标准。

大众测试认证素以全球最严苛的安全与性能标准著称，在新能源领域享有盛誉。此次全链路测试获得认证，不仅标志着国轩高科的测试能力获得国际顶级车企全面认可，也意味着公司已构建起五大测试基地联动的多矩阵式检测实验室布局，形成从电芯到整包的“群星拱卫”式全域测试网络。该体系能够为大众标准电芯及电池系统的研发与量产，提供涵盖“技术研发、测试验证、产能保障”的全链条协同支撑，实现产品开发与品质验证的高效联动。

颁证仪式上，大众汽车（中国）科技能源系统开发高级总监 Christian Bartusch 一行与国轩技术专家深入交流，共鉴双方深度协同成果。在与大众测试团队的紧密协作下，国轩高科测试能力实现迭代升级，顺利完成从本土化验证到全球化测试体系的构建，整体测试技术实力跻身全球领先行列。大众集团电池测试中心认证负责人 Uwe Westerhoff 博士对国轩高科给予高度评价。

与此同时，大众汽车集团审核团队测试技术负责人邵润东也对国轩全链路的测试管理数字化、报告 AI 化、测试设备加速智能化转型和验证团队提效给予充分肯定，认为这为双方进一步深化合作夯实了全链路检测能力的基础。

国轩高科工研总院技术专家表示：“自 2023 年电芯实验室率先通过大众全球认证，到如今 PACK 实验室认证顺利完成，国轩高科实现了从电芯单体到电池包系统的关键跨越，使全链条测试能力覆盖产品全生命周期。这是双方紧密协作的成果，国轩将持续深化合作，全力为大众全球电动化战略提供坚实支撑。”

从电芯到电池包，全链条测试筑牢品质基石

此次全链路认证顺利通过，为国轩高科技术体系全面升级奠定了坚实基础。当前，国轩高科以数智化转型为核心抓手，构建智慧测试验证体系，推行设备电子化点检、搭建测试状态一体化展示平台、构建温度智能化监控体系、依托 LIMS 系统自动生成检测报告等，为电池研发、量产质控及合规验证提供有力支撑。

未来，国轩高科将持续加速智能化转型，不断夯实核心技术能力与数智化测试能力，精准对接大众全球战略需求，为全球能源可持续发展注入强劲动力。

来源：电池中国

相关链接：

<https://mp.weixin.qq.com/s/15mmlhqU-HpnipFtw6tTw>

14、航空级！正力新能电池配套三款重磅新车

近期，新能源汽车市场迎来上新潮，电池企业亦同步发力。正力新能凭借航空级标准动力电池，同步配套广汽丰田铂智 7、广汽昊铂 A800、上汽智己 LS8 三款重磅新车，在纯电、增程两大赛道全面发力，以高安全、长续航与耐用性，成为多家车企电动化战略的核心支撑。

资料显示，作为丰田 20 万级纯电旗舰轿车，铂智 7 搭载正力新能航空级纯电电池，融合丰田品控体系，导入超 40 项丰田安全要件，覆盖电池开发、测试、制造全流程。由此，可有效抑制电芯析锂、提前识别热失控风险；同时，该款电芯通过远超行业标准的满电电芯极限切割测试，实现不起火、不爆炸；电池包通过 48 小时带载腐蚀水浸泡、IPX9K 高温高压防水、底部碰撞、挤压、振动等多项严苛验证，从而使安全防护保障大幅升级。

在续航方面，该款电芯为磷酸铁锂电芯，能量密度达 195Wh/kg，88kWh 电池包版本整车，CLTC 续航可达 700km，配合广汽丰田“三担责”服务，将为家庭用户提升安全出行体验。

昊铂 A800 作为中大型智能行政轿车，全系搭载正力新能新一代航空级增程电池。资料显示，该款电池以 AS9100D 航空航天质量管理体系为制造基准，整车纯电续航 220km，综合续航超 1200km。

据了解，该款电池已顺利通过满电整包针刺测试，结合弹匣电池 3.0 技术，安全性和耐用性进一步升级；此外，由于采用了先进化学体系与结构设计，使其循环寿命可超 2000 次，设计寿命达 10 年/30 万公里，远超行业标准。广汽更推出电池“自燃烧一赔三”升级承诺，彰显对正力新能电池品质的高度认可。上汽智己 LS8，同样搭载正力新能定制化动力电池。据介绍，该款电池在续航、快充与低温性能上，均有突破，纯电续航超 400km，综合续航突破 1600km，适配 800V 高压平台，实现高效补能，有望助力该车型在中大型增程 SUV 市场受青睐。

一个月内，三款重磅车型集中落地，意味着正力新能航空级电池，已获得主流车企高度认可。正力新能将航空领域的极致安全理念，引入车规级应用，在安全测试、制造质控、系统冗余、全生命周期可靠性等方面，都超越了行业要求，并在纯电与增程两条主流技术路线上，均展现出强大的适配能力与可靠性。未来，随着航空级电池技术在车规领域的持续渗透，具备高安全、长寿命、高可靠性的动力电池产品，将进一步成为推动新能源汽车产业高质量发展的重要力量。

来源：电池中国

相关链接：

https://mp.weixin.qq.com/s/k_5jYFxFVLbL70d_2q7IJ6A

15、先导智能向头部客户交付高兼容型方壳大储能标杆产线

近日，先导智能成功向全球领先的绿色能源解决方案商交付最新一代高兼容型方壳大储能电池产线。该客户专注新能源电池及配套产品的研发、生产与销售，是全球极少数拥有全产业链制造能力的电池企业之一。本次交付为客户首条高兼容型方壳大储能标杆产线，覆盖电芯成型至电池组装全工序，有效破解大容量电芯制造痛点，树立了 500Ah+超大容量电池高效生产的行业新标杆。

直击行业痛点 助力抢滩大储能市场

随着储能市场快速迈向大容量、高安全、长寿命阶段，500Ah+超大容量电芯已成为行业竞争核心。但大容量电芯带来重载搬运、高精度定位、焊接一致性控制等行业难题，传统产线难以兼顾。如何在抢占新兴超大容量储能市场的同时，保障当前主力产品的出货优势，成为客户新建产能时面临的关键挑战。为此，先导智能依托深厚装备研发与工艺整合能力，打造覆盖热压整形至注液全工序一体化组装线，可实现从单体 314Ah 到单体 588Ah 再到 600Ah 电芯高效兼容生产，设计产能达 17PPM，全面满足客户“主流+前瞻”双轨并行的规模化量产需求。

产线柔性兼容 投资产耗双降本

针对不同形制大储能电池制造的需求痛点，这条组装产线并未局限于单一规格量产，而是以“柔性化设计+精益化布局”破解客户的产能诉求，在高效生产的同时实现全链路降本增效：

超强快换，随时响应需求变化

产线搭载集高性能夹爪、自动治具、智能视觉定位与辅料配套于一体的快换系统，换型时间大幅降低 58%，整线稼动率超 80%，真正实现多型号电芯柔性共线生产；

一体精设，从源头降低生产损耗

线精简冗余功能、优化设备布局、减少电芯搬运频次，实现产线占地面积减少 40%，设备投入与物流风险同步降低。全线可节省 30%电能、节约 15%气源，以 10GWh 产能计算，每年可节约生产成本约 280 万元，兼顾高效产出与低碳运营。

制造精工严控 打造完美电池品质

除了兼顾柔性生产与成本管控，电池的安全性与稳定性更是储能系统长期可靠运行的核心命脉。为此先导智能着力强化工艺精度，打造智能质控，筑牢产品品质防线：

高速精焊，保障系统安全可靠

先导智能自研的高速焊接系统，最高 400mm/s 焊速下仍可保证 99.8%焊接良率，焊接效率和品质显著高于行业水平，有效保障大电流、高负载储能场景下电气连接一致性与长期可靠性；

全程智检，缺陷遗漏趋近于零

产线搭载智能缺陷检测平台，构建全流程闭环质控体系，实测整线良率超 99%。CT 系统分辨率达 20 μm ，误判率小于 0.15%；3D 视觉可精准识别直径、深度 0.2mm 的焊点缺陷，误判率低至 0.05%，缺陷漏检率趋近于零，关键指标领跑行业。

作为全球领先的新能源智能制造解决方案服务商，先导智能拥有从电芯制造、模组 PACK 组装到集装箱储能系统装备的全链条装备自研与整合能力。此次兼容型方壳大储能电池产线的顺利交付，既是企业硬核技术实力的集中彰显，更是先导智能践行“动能+储能”双轮驱动战略、助力全球能源变革升级的生动实践。未来，先导智能将继续深耕储能赛道，以整线解决方案赋能客户高效、智能、绿色制造，助力全球能源结构转型，共绘零碳未来新篇章。

来源：电池中国

相关链接：

<https://mp.weixin.qq.com/s/kAhLKtAygNHTLuQfqprIzQ>

16、宁德时代 587Ah 出货已超 5GWh 储能钠电循环超 15000 次

4 月 1 日，在第十四届储能国际峰会暨展览会（ESIE 2026）上，宁德时代以“钠锂双星打造全场景储能解决方案”为主题，首次展出储能钠离子电池，循环寿命超 15000 次，相关储能产品能够覆盖 2 小时到 8 小时的大型储能以及 AIDC 储能应用场景。今年内将实现商业化落地。同时，宁德时代 587Ah 大容量储能电芯累计出货已突破 5GWh，规模化应用持续落地

钠锂同壳体覆盖“全场景”

此次展出的储能专用钠离子电池与现有 587Ah 锂电池采用了同壳体的平台化设计，可实现系统对锂电、钠电的最大兼容，容量 300+Ah，效率 97%，循环寿命超 15000 次。该钠电储能产品能够覆盖 2 小时到 8 小时大型储能以及 AIDC 储能的应用场景，今年将在储能领域商业化落地。未来，宁德时代还将结合宽温域、高安全特性，优化热管理、简化系统集成设计，持续升级钠电化学体系，提升能量密度，降低钠电储能的成本，推动钠电在储能领域规模化应用。

此前，宁德时代已于 2025 年 4 月发布“钠新”钠离子电池，并已先后在乘用车、新能源商用车、重卡等不同领域落地。

587Ah 大电芯出货突破 5GWh，标杆项目并网验证

587Ah 电芯自 2025 年面世以来，量产进度备受关注。宁德时代在本次峰会上披露，该电芯累计出货已突破 5GWh。量产由山东济宁工厂支撑。该基地按“灯塔工厂+零碳工厂”标准建

设，单日产能超 22 万支，电芯缺陷率控制在 PPB（十亿分之一）级别。在应用领域，587Ah 大电芯正通过一个个国家级标杆项目，完成从“技术领先”到“规模化实战”的跨越。

在内蒙古包头，电网侧的标杆项目卜尔汉图 400MW/2400MWh 独立储能电站顺利并网，为国内规模最大的电网侧独立储能项目之一。该项目首次批量应用 587Ah 电芯，相比传统 314Ah 方案，零部件减少约 40%，系统能量密度显著提升，建设及运维成本有效降低。

在宁夏宁东，电源侧的宁东现代煤化工产业绿电园区一期 300MW/1200MWh 储能项目正在火热建设中。作为宁夏在建规模最大的电源侧储能项目，该案例全面采用 6.25MWh 天恒系统及 587Ah 大电芯技术。建成后年均可消纳绿电约 3 亿千瓦时，为宁东煤化工产业的绿电消纳及电网调峰提供强力支撑。从超 15000 次循环寿命的钠电池，到出货突破 5GWh 的 587Ah 大电芯，宁德时代以“新材料+大尺寸电芯”双线并进，持续提升储能资产的投资回报率。

来源：电池中国

相关链接：

<https://mp.weixin.qq.com/s/OeUwQfSPUGqrYz4o-SRvnm>

➤ 科技进展

17、日本原子能机构研发出贫铀氧化还原液流电池

近日，日本原子能机构日前宣布，已成功研发出一种利用铀进行充放电的氧化还原液流电池。该技术旨在实现对贫铀（核燃料生产过程中的副产品）的资源化利用，将其应用于储存可再生能源所产生的电力，以应对风光发电的间歇性与波动性问题。

该电池以铀作为负极活性物质，铁作为正极，输出电压为 1.5 伏。其工作原理是通过外部储罐循环电解液，使溶解在电解液中的铀离子与铁离子分别在电极发生氧化还原反应，从而实现电能的存储与释放。实验已证实了该铀-铁体系进行充放电的可行性。

由于贫铀仍属放射性物质，受相关法规严格管制，因此此类储能电池的实际部署场景预计将限于核电站等特定管制区域。日本国内现有贫铀库存约 1.6 万吨，其有效利用途径有限。尽管该技术的实际应用时间表尚未明确，但此项研究为贫铀的资源化利用及支撑可再生能源并网提供了一种新的潜在技术路径。

来源：中国储能网

相关链接：

<https://www.escn.com.cn/news/show-2243610.html>

18、多伦多大学 Edward Sargent 团队提出一种“电驱动可逆表面矿化”技术

我们都知道，大气中的二氧化碳正在越积越多，温室效应、气候变暖……这些词已经不再陌生。但你有没有想过：如果能直接从空气里把 CO₂ “抓”出来，我们是不是就能主动扭转这一局面？

这个听起来有点科幻的想法，其实已经有了一个专门的名字——“直接空气捕获”（Direct Air Capture, DAC）。它的原理并不复杂：在某个装置里，空气流过，CO₂ 被吸附材料捕捉住，然后再通过某种方式把 CO₂ 集中释放出来，送去封存或利用。问题是，现有技术要么能耗极高，要么对空气中的氧气极度敏感，一旦有氧气存在，吸附剂就会失效甚至损坏。这让直接空气捕获始终停留在“前景光明、落地艰难”的尴尬处境里。

近日，发表在顶级期刊《自然·能源》上的一项新研究，给出了一个令人耳目一新的解决方案。来自多伦多大学的 Edward Sargent 团队，提出了一种“电驱动可逆表面矿化”技术——听名字略显复杂，但背后的思路其实十分优雅。

他们找到了一种叫做二氧化锰（MnO₂）的材料作为核心“捕碳剂”。MnO₂ 在日常生活中并不陌生——它是干电池里常见的成分。但在这里，它被赋予了全新的使命。当给这个系统施加一个电压时，MnO₂ 表面会发生氧化还原反应，改变周围溶液的局部化学环境，使 CO₂ 以碳酸盐矿物的形式沉积在材料表面，就像“矿化”一样被固定住。而当反转电压方向时，这一过程可以被精确逆转，CO₂ 重新被释放出来，以浓缩的形式收集。整个过程就像充放电一样，可以反复循环进行，因此被称为“可逆表面矿化”。这项技术最让研究者们兴奋的，是它对氧气的出色容忍能力。此前许多电化学捕碳方案依赖醌类有机分子作为吸附剂，但这类材料极易与空气中的氧气发生副反应，导致性能快速衰减——这对于直接从大气里捕碳来说，几乎是致命弱点。MnO₂ 则不同，它在有氧环境下依然保持稳定，这使得整个系统可以直接面对真实大气条件工作，而不需要预先除氧这一昂贵且耗能的步骤。

从能耗角度来看，这套系统的表现同样令人期待。直接空气捕获面临的一大挑战是大气中 CO₂ 浓度极低，仅约 0.04%，要从如此稀薄的气体中浓缩捕集 CO₂，本质上是在做一件“逆热力学”的事，必然需要能量投入。现有主流的液态胺溶液捕碳技术，往往需要高温加热来再生吸附剂，能耗动辄高达每吨 CO₂ 数百度电。而这种电化学矿化方案，理论上在常温常压下即可运行，所需的电能远低于热再生路线，为大规模低成本部署提供了可能。

当然，这项研究目前还处于实验室阶段，从实验室走向真正的工业化应用，还有一段不短的路要走——材料的大规模制备、装置的工程化设计、长期运行的稳定性验证……每一关都需

要时间和投入。但它所展示的技术路径，无疑为直接空气捕获领域注入了新的希望。

气候问题从来不是靠单一技术就能解决的，它需要无数条技术路线并行探索、协同发力。节能减排是削减未来排放的“刹车”，而直接空气捕获则是清除历史积累碳排放的“倒车档”。当人类既能踩下刹车，又能挂上倒挡，我们才真正有可能驶回一个更安全的气候轨道。这块小小的“捕碳电池”，或许正是其中一枚关键的拼图。

来源：中国储能网

相关链接：

<https://www.escn.com.cn/news/show-2243712.html>

19、东北大学开发超声波焊接 可在数秒内形成锂-石榴石界面

将锂金属与陶瓷表面结合，对于制造固态锂金属电池而言，堪称梦幻组合。然而，实现二者结合却并非易事。杂质层往往会在表面形成，阻碍润湿这一对金属和陶瓷粘附至关重要的过程。为了使这两种特性迥异的材料能够有效结合，需要采用不同的策略。

据外媒报道，日本东北大学（Tohoku University）先进材料研究所（Advanced Institute for Materials Research, WPI-AIMR）的研究人员另辟蹊径，发现超声波焊接能够将这两种材料完美地结合在一起。来自 WPI-AIMR 的 Eric Jianfeng Cheng 表示：“这是该领域内尚未充分探索的方法。据我们所知，将超声波焊接直接应用于锂金属与石榴石型氧化物电解质的结合，在业内尚属首次。”

这项新策略有助于创造比传统锂离子电池更高效、更实用的固态储能技术。相关研究于 2026 年 3 月 19 日发表在《Small Structures》期刊上。

固态锂金属电池被广泛认为是极具发展前景的下一代储能技术。在众多固态电解质中，石榴石型氧化物 $\text{Li}_7\text{La}_3\text{Zr}_2\text{O}_{12}$ （LLZO）因其高离子电导率和化学稳定性而备受关注。然而，在锂金属和陶瓷电解质（ $\text{Li}_7\text{La}_3\text{Zr}_2\text{O}_{12}$ 或 LLZO）之间建立紧密的物理接触却十分困难。大理石板和金属片界面的刚性且不规则形状使得两者难以粘合，主要是因为这两个表面暴露于空气中时都容易形成绝缘的 Li_2CO_3 层。这种情况尤其容易发生在锂金属表面，形成一种阻碍锂离子传输和润湿的屏障。超声波焊接（USW）是一种成熟的工业技术，广泛应用于金属部件的连接，它提供了一种与传统方法（成本高昂且工艺繁琐）截然不同的解决方案。该研究结果表明，USW 可在室温下于数秒内形成紧密的锂-LLZO 界面。超声波振动破坏了诸如 Li_2CO_3 等绝缘表面层，同时，可控的压力和低频振荡使锂金属发生塑性变形并贴合到刚性 LLZO 表面，

从而消除界面空隙，并在不熔化或热活化的情况下建立直接的固态接触。

仅使用 USW 技术，界面电阻即可降低至约 $225 \Omega \cdot \text{cm}^2$ 。当与薄的溅射金 (Au) 中间层结合使用时，电阻进一步降低至约 $1.5 \Omega \cdot \text{cm}^2$ ，这是目前报道的室温下制备的 Li-LLZO 界面中最低的电阻值之一。对称电池测试也证实了该方法的实际可行性。这种快速的室温键合策略为氧化物基固态电池的制造提供了一种便捷高效的途径。这项研究有助于开发更安全、能量密度更高的电池，可应用于电动汽车、可再生能源存储和便携式电子产品等领域。

来源：盖世汽车

相关链接：

<https://i.gasgoo.com/news/70451603.html>

20、韩国研究团队开发原子无序策略 以延长高容量电池使用寿命

据外媒报道，韩国蔚山科学技术院 (UNIST) 的研究人员与浦项加速器实验室 (Pohang Accelerator Laboratory, PAL) 和韩国科学技术院 (KAIST) 合作，提出了一种稳定高容量电池材料的新方法。该团队通过在富锂层状氧化物 (LRLO) 阴极材料中人为引入原子级无序，有效地减少了结构退化和能量损失，为开发具有更高能量密度和更长寿命的下一代电池铺平了道路。相关研究成果已在线发表于期刊《ACS Energy Letters》。

LRLO 因其优异的容量而成为未来储能解决方案中最有前景的阴极材料之一，其电化学反应中不仅涉及金属离子，还涉及氧的参与。然而，反复充放电循环过程中结构不稳定导致容量衰减和电压下降，阻碍了其实际应用。为了应对这一挑战，蔚山科学技术院能源与化学工程学院的 Hyun-Wook Lee 教授与浦项加速器实验室的 Young Hwa Jung 博士以及韩国科学技术院的 Dong-Hwa Seo 教授采用了一种创新策略，即有意设计出无序的原子结构。

这种可控的原子无序性阻止了初始相变（称为层状滑移），而这种相变通常会导致不可逆的结构损伤。因此，该材料在长时间循环后仍能保持其完整性和电化学性能。

利用基于密度泛函理论 (DFT) 的先进计算模型和浦项加速器实验室的同步辐射分析，该团队证实，这种无序结构能够稳定过渡金属与氧之间的键。

实验评估表明，这些无序阴极在首次循环中充放电电压差仅为 0.31V，不到传统有序材料 0.62V 的一半，且初始能量损失仅为 0.6%。这种卓越的稳定性凸显了原子级无序作为高性能阴极材料通用设计原则的巨大潜力。

该研究的第一作者、来自蔚山科学技术院的 Myeongjun Choi 表示：“通过将曾经被视为

缺陷的原子排列紊乱转化为战略优势，我们开辟了一条提升电池稳定性的新途径。这种方法用途广泛，可以应用于各种 LRLO，而不仅仅局限于特定的成分或结构。”

来源：盖世汽车

相关链接：

<https://i.gasgoo.com/news/70451471.html>

► 协会动态

21、关于缴纳 2026 年会费的通知

各会员单位，

按照《中国化学与物理电源行业协会章程》，每年需缴纳会费。请参照如下相关会费收取标准，将 2026 年会费汇至协会银行帐户。收到会费后，协会将开具财政部印（监）制的“社会团体会费收据”电子票据作为报销凭证，供下载查验。

会费标准如下：

理事长及副理事长单位	6000 元
常务理事单位	4000 元
理事单位	3000 元
普通会员单位及分会理事单位	2000 元

协会银行帐号：

单位名称：中国化学与物理电源行业协会

税号：51100000500000488Y

开户行：中国银行天津中北支行

账号：277870507087

银行行号：104110047010

备注：2026 会费+公司税号

联系人：王福鸾 电话：13752078530 wangfuluan@ciaps.org.cn

付甜甜 电话：15900363004 futiantian@ciaps.org.cn

地址：天津市西青区华苑产业园区（环外）海泰华科七路 6 号（300384）

中国化学与物理电源行业协会

2026 年 1 月 7 日

22、【团体标准】关于《移动电源性能测试与分级评价标准》团体标准修订项目组参编单位征集 & 意见征集的通知

各相关单位：

由于移动电源新国标《移动电源安全技术规范》的制定与即将实施，为配合新国标落地执行，确保团体标准与国家强制性要求保持一致，同时进一步优化移动电源性能分级评价体系，更好地引导行业技术升级、保障消费者权益，现针对团体标准 T/CIAPS0030《移动电源性能测试与分级评价标准》启动修订工作。目前修订项目已到参编单位征集与意见征集阶段，该标准由中国化学与物理电源行业协会归口管理，移动电源分会负责组织修订。

为保证利益相关方充分参与上述标准的修订工作，体现标准修订过程的科学性、严谨性和公正性，现面向各有关单位公开征集“T/CIAPS0030《移动电源性能测试与分级评价标准》修订项目组”成员单位。（原标准起草成员单位无需再提交报名表）

为保障项目进度与质量，就标准修订事宜向各相关单位广泛征求意见。

中国化学与物理电源行业协会

2026年4月1日

相关链接：<https://mp.weixin.qq.com/s/SCB5H8bNAX2zVEDjJBceQw>

中国化学与物理电源行业协会(China Industrial Association of Power Sources—CIAPS)是经中华人民共和国民政部注册登记的国家一级行业协会。协会成立于1989年12月，现有1000多家会员单位，下设碱性蓄电池与新型化学电源分会、酸性蓄电池分会、锂电池分会、太阳能光伏分会、干电池工作委员会、电源配件分会、移动电源分会、储能应用分会、动力电池应用分会、电池隔膜分会、电池回收分会等十一个分会。本专业范围包括：铅酸蓄电池、镉镍蓄电池、氢镍蓄电池、锌锰碱锰电池、锂一次电池、锂离子和锂聚合物电池、太阳电池、燃料电池、锌银电池、热电池、超级电容器、温差发电机及其他各种新型电池，以及各类电池用原材料、零配件、生产设备、测试仪器和电池管理系统等。本会与电池领域国际上知名的学术团体、工业协会及跨国集团公司保持着良好的合作伙伴关系，我们愿在“平等、互利”的基础上，继续与国外各相关机构开展技术交流与合作，使中国由电池生产大国和出口大国向电池强国转变，努力推动中国电池产业的健康快速发展。

主办单位：中国化学与物理电源行业协会

网址：<http://www.ciaps.org.cn> <http://www.cibf.org.cn>

编辑部联系人：付甜甜

电话：022-23959533 15900363004（同微信）

邮箱：futiantian@ciaps.org.cn

通信地址：天津市西青区华苑产业园区（环外）海泰华科七路6号（300384）