



电源行业协会快讯

2026年3月26日

第9期

总第345期

► 政策法规

1、工业和信息化部办公厅关于开展2026年度专精特新“小巨人”企业认定和复核工作的通知

工信厅企业函〔2026〕117号

各省、自治区、直辖市及计划单列市、新疆生产建设兵团中小企业主管部门：

根据《优质中小企业梯度培育管理办法》（工信部企业〔2026〕2号，以下简称《办法》），现组织开展2026年专精特新“小巨人”企业认定和复核工作。有关事项通知如下：

一、企业申请要求

（一）省级专精特新中小企业可提出第八批专精特新“小巨人”企业申请，2023年认定的第五批和复核通过的第二批专精特新“小巨人”企业可提出复核申请，相关申请均不收取任何费用。

（二）企业可通过我部优质中小企业梯度培育平台（<http://zjtx.miit.gov.cn>）观看专精特新“小巨人”企业申请政策解读视频。申请企业应如实、自主填报申请表，并按要求提供有关佐证材料，即可完成申请。

（三）申请企业需符合《办法》中专精特新“小巨人”企业有关认定标准。相关指标需按《办法》附件4中“部分指标和要求说明”严格把握。

（四）为减轻企业申请负担，企业无需提供第三方机构出具的细分市场占有证明或说明、国内发明专利证书（涉及集成电路设计布图等其他I类知识产权的，仍需提供）等佐证材料。

（五）专精特新“小巨人”企业申请和复核采取线上填报与线下报送相结合的方式。线上在部优质中小企业梯度培育平台填报，时间为2026年4月25日至5月25日。线下报送以企业属地中小企业主管部门要求为准，线下与线上数据应保持一致。

（六）企业有关财务数据依据会计师事务所出具的审计报告。务请将会计师事务所在财政

部注册会计师行业统一监管平台（<http://acc.mof.gov.cn>）完成报备后的已赋码电子原件，上传至优质中小企业梯度培育平台，如不一致，将影响申请结果。

（七）我部将引入数据提取、人工智能和大数据等技术，加强申请数据的分析比对和逻辑判断，严格防范数据造假。

二、推荐要求

（一）各省、自治区、直辖市及计划单列市、新疆生产建设兵团中小企业主管部门（以下统称省级中小企业主管部门）负责组织新申请专精特新“小巨人”企业初核推荐和复核企业推荐工作。（二）要择优组织符合条件的企业填写“第八批专精特新‘小巨人’企业申请书”

（附件1）或“专精特新‘小巨人’企业复核申请书”（附件2），并结合工作实际提出佐证材料要求，初审核实后提出推荐意见。（三）要切实履行责任、严格把关，加大对企业数据真实性、技术创新性的审核力度，确保申请书填报数据与佐证材料一致，提升推荐质量。（四）对于已成为工业和信息化部制造业单项冠军示范企业或单项冠军产品的企业，不再推荐新申请第八批专精特新“小巨人”企业。（五）为降低对复核企业影响，对本年度申请复核的“小巨人”企业，按照2022年印发的《优质中小企业梯度培育管理暂行办法》（工信部企业〔2022〕63号）中相关标准和要求把握，对新申请第八批专精特新“小巨人”企业，按照2026年印发的《办法》中相关标准和要求把握。（六）省级中小企业主管部门于2026年5月25日至6月30日集中开展初核推荐工作，期间可根据工作需要，联系已完成申请企业补充上传佐证材料。

工业和信息化部办公厅

2026年3月23日

来源：中华人民共和国工业和信息化部

相关链接：

https://www.miit.gov.cn/zwgk/zcwj/wjfb/tz/art/2026/art_76ee858469814146a1ce17becc6bb325.html

➤ 市场分析

2、全球锂市迎来新一轮超级周期

基于能源转型稳步推进这一基准情景，现有锂供应项目不太可能满足本世纪30年代中期需求，凸显出在锂价值链持续投资的必要性。受新采矿产能、精炼基础设施和区域供应链需求推动，锂相关投资预计将在2030—2034年达到顶峰。

全球锂市正站在一个关键转折点上。

近期发布的多份研报显示，一场比预期更紧迫的供应短缺正加速逼近——一边是推动锂需求增长的主引擎电动汽车，另一边是刺激锂需求的“第二增长点”储能，市场收紧的共识已经达成。价格无疑是最鲜明的信号，进入 2026 年，全球多地锂价出现不同程度上涨，似乎预示着锂市正在迎来新一轮超级周期。

供应短缺或比预期更早到来

伍德麦肯兹日前发布《能源转型之锂展望》指出，全球范围内，最早 2028 年锂就将出现供应短缺。

《能源转型之锂展望》展示了 4 种能源转型情景：在能源转型延迟情景下，到 2050 年，全球锂需求约 560 万吨，2037 年之后将出现短缺；在能源转型稳步推进情景下，到 2050 年，全球锂供应缺口约 670 万吨，2029 年开始出现短缺；在能源转型加速情景下，到 2050 年，全球锂需求将达到 1320 万吨；在净零排放目标情景下，2028 年开始出现短缺，并将持续到本世纪中叶，到 2050 年供应缺口将达 850 万吨。

基于能源转型稳步推进这一基准情景，现有锂供应项目也不太可能满足本世纪 30 年代中期需求，凸显出在锂价值链持续投资的必要性。伍德麦肯兹指出，受新采矿产能、精炼基础设施和区域供应链需求推动，锂相关投资预计将在 2030—2034 年达到顶峰。

“锂市场出现供应紧张的时间将比预期提早得多，最快只需要两年，短缺就将出现。”伍德麦肯兹研究总监阿兰·佩德森表示，“这意味着，眼下就得行动，因为当前批准的项目将决定本世纪 30 年代的锂供需走势。”

废旧锂电池回收虽然能为供给侧带来一些增量，但无法解决近期短缺问题。伍德麦肯兹指出，回收供应以每年 13%—16% 的速度增长，随着电动汽车电池达到使用寿命，从本世纪 40 年代开始将出现可观回收量。

投行普遍达成锂市正在收紧的共识。摩根士丹利预测，2026 年将出现 8 万吨碳酸锂当量短缺，瑞银预测短缺 2.2 万吨。瑞银表示，2026 年锂需求增速为 14%，2027 年进一步提升至 16%。由于结构性需求增长速度超过供应增长速度，从而形成一个预计将持续到 2027 年的供应缺口，预计全球锂需求到 2030 年将增至 340 万吨。

锂在能源转型中的角色定位不可替代，行业面临结构性供应挑战。“锂供应缺口迫在眉睫，问题不在于需要多少锂，而是如何更快速地调动资本从而获得更多的锂。”阿兰·佩德森强调。

储能是推动锂需求新增长点

电气化推动锂需求大幅增长，电动汽车仍然是主要驱动力，在《能源转型之锂展望》4种情景下，电动汽车占锂消费量72%—80%不等。在能源转型稳步推进情景下，到2040年电动汽车普及率将达到约75%；在净零排放目标情景下，普及率将达到95%。到本世纪中叶，所有应用场景下的电池将占锂消费量96%—98%不等。

“电动汽车是推动锂需求增长的一大主力，另一个隐藏增长点则来自储能。”伍德麦肯兹高级研究分析师丽贝卡·格兰特表示，“随着可再生能源主导新增发电能力，电网需要大规模灵活性，储能系统需求将以每年6%—7%的速度增长。”

储能作为推动锂需求的“第二增长曲线”，正成为改变游戏规则的新变量。瑞银预计，2026年锂电储能需求预计增长55%。全球数据中心建设热潮推动工业储能用锂需求加速增长。德意志银行将2026年储能需求预测上调7%，强调这是锂市场从“周期性反弹”向“结构性再平衡”过渡的核心变量。

瑞银指出，2025年储能对锂需求激增71%。受汽车销售反弹以及电池储能系统需求激增驱动，预计2026年全球锂需求将增长14%、2027年进一步增长16%。

受此影响，瑞银将2026—2035年储能需求预测上调30%—53%，预计储能在锂需求中的占比将从2020年的8%大幅提升至2035年的42%，成为锂消费的重要支柱。

锂价或进入第三轮超级周期

当前，锂市正处于供给端扰动加剧与储能需求推动的双重驱动之下。路透社指出，随着储能市场爆发和新能源汽车市场稳步增长，这一双轮驱动格局将对锂价形成较强底部支撑。全球范围内，2026年以来，锂价经历长期低迷后呈现新一轮上涨态势。

2020—2022年，锂价从每千克不到10美元涨至近70美元。2024—2025年，受采矿业产能扩张以及西方各国电动汽车普及速度慢于预期等因素影响，锂价开始回落，并徘徊在历史低位区间。2025年上半年，锂价延续下跌趋势，并在年中触及周期低点。路透社汇编数据显示，2025年6月23日，碳酸锂价格触及2025年最低点，达到8.05美元/千克。2025年8月，宁德时代因采矿许可证到期宣布暂停江西宜春锂矿开采，该矿贡献全球3%锂供应。从2025年下半年开始，锂价开启强势反弹。

进入2026年，锂价在年初延续强势后进入高位震荡阶段，不同市场价格出现一定分化。根据市场研究机构IMARC数据，1月，东北亚锂价达每千克13.12美元，月环比上涨21.1%；欧洲锂价达每千克11.92美元，月环比上涨6.6%；北美锂价每千克9.94美元，月环比上涨11.8%；南美锂价达每千克7.76美元，月环比上涨10.5%。

根据中国有色金属工业协会锂业分会的数据，1月国内电池级碳酸锂价格从月初的11.9万元/吨上涨至月末的15.25万元/吨，涨幅达28.15%。今年2月底，全球第四大锂矿生产国津巴布韦宣布暂停所有原矿及锂精矿出口，在一定程度上推动锂价中枢上移。在此背景下，瑞银将碳酸锂价格预测上调至26000美元/吨，约合每千克26美元，并判断全球锂市场已步入第三次价格超级周期，持续的供需缺口将支撑价格显著高于市场共识。

综合多家投行和分析机构研判，锂价预计维持在每吨11432美元至28580美元之间，约合每千克11.43美元至28.58美元。

来源：中国储能网

相关链接：

<https://www.escn.com.cn/news/show-2242927.html>

3、电池储能项目频遭禁令，美国电池储能行业该如何突围？

日前，根据可再生能源服务提供商Carina Energy公司发布的数据，纽约州实施电池储能系统暂停令的数量方面在美国领先，目前该州已经实施97项有关电池储能系统的暂停令。

Carina Energy公司正通过其“电池储能系统暂停令监测工具”持续追踪相关动态。数据表明，美国已有17个州的150多个地方政府颁布了针对电池储能系统的暂停令、禁令或其他限制性法规。在纽约州，Westchester县实施的现行暂停令数量最多，达到9项；Chautauqua县紧随其后，有8项；Erie县则有6项。总体而言，纽约州62个县中，目前有37个县至少实施了一项电池储能系统暂停令。

据行业媒体报道，2025年，加拿大Northland Power公司美国分公司曾提议对一座250MW/1000MWh电池储能系统进行扩建，但该项目被Chautauqua县汉诺威镇委员会的五名成员一致否决。在暂停Northland Power公司扩建Hall Point电池储能系统的同时，汉诺威镇议会批准了一项为期六个月的储能系统审批暂停令，计划在此期间制定规范该镇电池储能系统部署的相关法规。

同年，邻近的赫利镇地方官员要求纽约州阿尔斯特镇暂时停止为独立电力生产商Terra-Gen公司开发的250MW/1000MWh电池储能系统办理许可流程。赫利镇官员致信阿尔斯特镇，表达了对该项目的严重担忧，并要求暂停开发六个月。美国有七个州颁布了相关法律，允许符合特定条件的电池储能项目开发商绕过地方禁令。这类通道通常要求项目达到最低规模标准，并由州级层面审核，而不是地方审批。这些州包括纽约州（25MW及以下项目）、加利福尼亚州和密歇根州（50MW/200MWh及以下项目）。

伊利诺伊州和马萨诸塞州没有设定最低标准，而俄勒冈州和华盛顿州同样未设下限。

在纽约州以外，加利福尼亚州的限制政策数量位居第二，共有四项，其次是爱荷华州和华盛顿州，各有三项。此外，印第安纳州、密歇根州、科罗拉多州、伊利诺伊州、马里兰州、缅因州、德克萨斯州和威斯康星州各有 1~2 项现行暂停审批令。

消防安全问题成为焦点

在实施暂停令的地区，消防安全问题屡屡被居民和当地官员提及。纽约州和加利福尼亚州均发生过电池储能系统火灾事故，这些事件可能在很大程度上影响当地公众对储能安全性的认知。2023 年，纽约州在数周内报告了两起电池储能系统火灾；2025 年底，储能开发商 Convergent Energy & Power 公司在纽约州沃里克运营的 Church Street 电池储能系统也发生火灾。

2025 年，加利福尼亚州独立运营发电商 Arevon Energy 公司的 California Flats 太阳能+储能项目发生火灾，Vistra Energy 公司运营的莫斯兰汀电池储能系统也发生火灾，此次火灾事故直接推动加州多项立法更新。

2025 年，美国环境保护署（EPA）署长 Lee Zeldin 在纽约举行的新闻发布会上讨论了与电池储能系统相关的消防安全问题，并在会上发布了全新的电池储能系统安全指南。美国环保署表示，该指南是美国联邦层面首份覆盖储能项目全生命周期（从选址到应急响应）的综合性指导文件。

美国环境保护署（EPA）在电池储能系统指南中指出，“自 2020 年以来，电池储能系统故障事件有所减少，但近期部分火灾仍引发媒体高度关注。”

社区成员担心，电池储能系统发生火灾可能会向空气中释放有毒化学物质，危害公众健康。

美国环保署以其在莫斯兰汀电池储能系统的应对工作为例进行说明。该机构解释说：“Vistra Energy 公司的工作人员和当地消防局共同努力，将火灾控制在一栋建筑内，但有一处明显起火点。在此次火灾期间及之后进行的空气质量监测与采样结果表明，未发现对公众健康构成风险。在事件发生后，美国环保署继续与其他监管机构合作，确保莫斯兰汀电池储能系统现场未受损电池的安全储存、处理和运输。”

正如美国清洁能源协会储能顾问 Aaron Marks 为行业媒体撰写的一篇博客文章中所解释的，莫斯兰汀电池储能系统的情况具有一定特殊性，该项目建在退役的莫斯兰汀发电厂的涡轮机房内，以电池储能系统未曾有过的方式对现有建筑进行了改造利用。目前，大多数电池储能系统采用集装箱式设计，与独立建筑相比更具成本效益。这些集装箱配备了灭火和防爆系统等安全设施，旨在将故障控制在单个集装箱、机架甚至单个模块或电池单元内。虽然部分电池储能系

统部署于独立建筑，但大多为新建建筑，以满足 NFPA 855 等消防规范要求。

莫斯兰汀电池储能系统第一阶段采用镍锰钴三元锂电池（NMC）构建，与当前主流的磷酸铁锂电池相比，镍锰钴三元锂电池（NMC）的化学反应活性更强。考虑到以往的安全事故，莫斯兰汀电池储能系统被认为具有较高的风险特性，具有一定特殊性。

安全标准持续演进，行业实践不断升级

电池储能系统制造商与集成商也在持续提升产品安全性。Leeward Renewable Energy 公司的 Drew Bandhauer 指出，从 2018 年到 2023 年，电池储能系统安全实践取得了重大进展，相关标准包括 UL 9540、UL 9540A、NFPA 855、NFPA 68、NFPA 69、NFPA 72 等，旨在遏制热失控、防止火势蔓延、降低火灾风险。

2025 年 9 月，美国国家消防协会发布了最新版的 NFPA 855 安全标准，其中包含了 2023 年版本的多项更新。行业最佳实践往往领先于标准制定，但最终会融入标准体系。

Firetrace International 公司清洁能源全球负责人 Joe DeBellis 于 2025 年 11 月接受行业媒体采访时，谈到一份显示 71% 美国人支持电池储能项目的报告。DeBellis 当时就火灾安全问题指出：“在此次调查中，47% 受访者表示，如果能清楚了解安全措施，他们会对运营中的电池储能系统感到更放心。这一问题应在早期阶段解决，而非等到公众表达担忧的时候。”

公众对电池储能系统的接受程度如何还有待观察，但可以确定的是，暂停令将在一定时期内持续存在。仅在本周，加利福尼亚州圣贝尼托县监事会就颁布了一项为期 40 天的电池储能系统暂停令，堪萨斯州塞奇威克县专员则批准了一项为期一年的暂停令。

来源：中国储能网

相关链接：

<https://www.escn.com.cn/news/show-2242139.html>

4、锂价再次跌至 14 万元关口！今年全球锂资源需求有望达 200 万吨 LCE

3 月 20 日，SMM 数据显示，本周（3.16-3.20），碳酸锂现货价格呈现震荡下行态势，价格重心进一步下移。期货市场波动加剧，主力合约价格区间自周初的 15.0 万元-16.05 万元/吨震荡下探至 14.0 万元-15.5 万元/吨，周四（19 日）午盘后加速下跌至 14 万元/吨附近，持仓量明显减少。锂矿价格继续跟随碳酸锂呈震荡下跌走势。SMM 表示，本周，从供应端来看，近期市场上可流通的货源逐渐减少，海外矿山在震荡之际放货意愿有增强，周内部分海外矿山进行了数次拍卖。需求端方面，当前锂矿的询价及采购情绪较为强烈，由于近期行情波动较大，

上下游博弈加剧，市场观望情绪依旧，但成交情况整体有所好转。整体市场成交价格继续跟随碳酸锂盘面的震荡走势。

海外矿山拍卖方面最新消息显示，3月19日下午，雅保锂辉石精矿拍卖活动结束。拍卖标的为Wodgina所产14,520吨锂辉石精矿，成交价位为CIF价格SC6 2018美元/吨，预计4月到港，从镇江港自提。在锂价震荡、全球锂资源供需格局博弈加剧的背景下，我国在锂矿资源勘查领域的重大突破，正成为稳定国内产业发展、重塑全球锂资源格局的核心底气。事实上，“十四五”时期，我国新一轮找矿突破战略行动已交出亮眼成绩单，不仅在能源矿产领域斩获颇丰，更在锂等关键战略性矿产增储上实现历史性跨越。

据了解，“十四五”时期，我国新发现10个亿吨级油田、19个大型气田，铀、铜、金、锂、钾盐等关键矿产资源量大幅增长，西藏超亿吨级铜矿、山东莱州西岭超大型金矿、四川雅江亚洲最大单体锂矿等一批世界级资源基地相继浮出水面。此前，自然资源部副部长、中国地质调查局局长许大纯透露，我国加大勘探力度，发现了一个“亚洲锂腰带”，这个“腰带”从东往西横跨了四川、青海、西藏、新疆四个省区，长度达2800公里，在这个重要稀有金属成矿带上，已经找到了多个大型和超大型锂矿。

据海关数据统计，2025年，我国进口锂精矿约775.1万吨，同比增长约39.4%，主要来源于澳大利亚、津巴布韦、巴西等国；净进口碳酸锂23.7万吨，同比增长2.8%。作为新能源产业的核心原材料，锂被称为“白色石油”，其资源储备直接关乎我国新能源汽车、锂电池等战略性新兴产业的发展安全。

长期以来，我国锂资源对外依存度较高，全球锂资源分布不均、海外供应波动等因素，始终是制约国内锂产业高质量发展的潜在隐患。而新一轮找矿突破战略行动的深入推进，正从根本上扭转这一格局。2025年，自然资源系统聚焦重点矿种，取得湖南鸡脚山锂矿等找矿重大成果。据悉，湖南省临武县鸡脚山锂矿已获自然资源部正式核发《采矿许可证》，该矿区锂矿石资源总量达4.9亿吨，折合碳酸锂当量约324.43万吨。矿区规划年开采规模为2000万吨，预计年产碳酸锂8万吨，将采用“采、选、冶一体化”开发模式，为打造锂电新能源全产业链奠定坚实基础。

为促进矿产资源勘查开采，今年2月，按照相关法律法规等规定，自然资源部组织四川省自然资源厅实施四川省马尔康市脚木足锂矿勘查等2个探矿权挂牌出让。

在全球锂资源竞争白热化的背景下，国内锂矿增储的突破性进展，正深刻重塑全球锂资源格局，为我国锂产业自主可控发展提供有力支撑。

“中国可再生能源并网规模持续扩大，欧洲电价波动，以及全球 AI 算力需求增长，持续推升储能需求，同时商用车电动化进程显著加快。”据业内分析，2026 年，动力与储能两端仍具备较强增长确定性。

天齐锂业（002466）预计，若储能需求同比增长 30%以上，动力电池需求增长 15 - 20%，2026 年全球锂资源需求有望达到约 200 万吨 LCE。在供给端延续当前审慎扩张节奏的情况下，供需格局大概率维持紧平衡。

面对良好的市场前景，国内主要锂资源企业纷纷加快产能布局，持续释放产能潜力。

近日，藏格矿业（000408）公布了 2025 年业绩成果及 2026 年度核心生产经营目标。根据公告，在锂资源开发方面，公司现有察尔汗盐湖 1 万吨/年碳酸锂产能基础上，正推进 6000 吨/年扩能项目的立项申报，项目落地后总产能将提升至 1.6 万吨/年。备受关注的西藏麻米错盐湖项目也有了明确时间表：该项目首期规划的 5 万吨碳酸锂产能，预计将于 2026 年第三季度全面投产，进入产能释放期。同时，公司按 26.95%间接持股比例的西藏阿里麻米措矿业，2026 年计划生产碳酸锂约 2 万吨至 2.5 万吨，为公司贡献权益锂资源。

来源：我的电池网

相关链接：

<https://mp.weixin.qq.com/s/i4ViazY6bvL9LyoIoCTWHQ>

5、动力电池行业的 2026：拐点·换挡·深水区

进入 2026 年，动力电池产业的发展环境发生深刻变革：技术层面，传统液态锂电池不断逼近性能天花板，下一代电池技术加速商业化落地；政策层面，监管重心转向全链条合规与全生命周期监管；市场层面，全球贸易壁垒加剧，单纯产品出口模式遭遇瓶颈，全球化布局进入纵深阶段。技术拐点、政策换挡与“出海”深水区的叠加，意味着中国动力电池产业正加速进入以技术创新为核心、以绿色合规为底线、以全球协同为目标的高质量发展新时期。

这场变革并非简单的线性演进，而是深刻重塑着产业的底层逻辑。从产能扩张转向技术溢价，从适应规则转向定义标准，中国动力电池企业正站在从跟随者向引领者跃迁的关键路口。

半固态、固态电池加速破局

2026 年被公认为动力电池技术商业化的关键拐点，半固态电池开启量产上车周期，钠离子电池实现规模化破局，固态电池研发加速推进，多技术路线并行发展的产业格局正式形成，技术竞争从单一参数比拼转向体系化创新，推动产业实现代际升级。

其中，半固态电池（混合固液电池）凭借能量密度高、安全性能优、低温适应性强的核心优势，有望在 2026 年实现规模化量产与装车应用，成为技术升级的核心突破口。与传统液态锂电池相比，半固态电池采用固液复合电解质，大幅降低电解液用量，同时优化电极结构，实现安全性能与能量密度的双重提升。

在产业化进程上，全球主流动力电池企业均加快了半固态电池的布局节奏，整车企业也陆续推出配套量产车型，开启半固态电池的商业化普及之路。

东风集团旗下东风奕派营销事业部总经理余岳峰近日透露，奕派“满血华为”高性能轿跑将首搭东风自研混合固液电池，续航里程超 1000 公里，计划今年下半年开启交付。广汽昊铂 Hyper GT MAX 则将搭载准固态电池，续航里程宣称可达 1100 公里。

2 月 2 日，欣旺达在投资者互动平台予以回复时称，公司第一代、第二代半固态电池已实现规模化生产，2027 年全固态电池有望实现量产。此外，蜂巢能源首创固态电解质隔膜技术及固态电解质转移技术，解决了半固态电池的稳定性、安全性难题。

中信证券的研报指出，中国半固态电池已经量产，在产业化节奏上实现了阶段性领先，全固态电池加速推进，整体目标是 2026~2027 年实现上车和小批量生产，2030 年实现商业化，成长曲线陡峭。展望 2026 年，半固态电池在消费、动力、储能等领域放量在即，全固态电池开启装车验证，建议投资者把握电池、材料、设备相关环节的投资机会。

同时，行业标准的落地进一步规范了半固态电池的发展。中汽中心首席科学家王芳近日在某行业会议上表示，《电动汽车用固态电池第 1 部分：术语和分类》已于 2025 年 12 月完成征求意见稿编制工作，预计 2026 年 4 月审查和报批，7 月正式发布。据悉，该国标将明确液态电池、混合固液电池（半固态电池）、固态电池（全固态电池）术语定义等。

半固态电池的规模化上车，不仅标志着中国动力电池企业新的技术路线上占据先发优势，更有望为 2028 年前后全固态电池的产业化铺平道路。

政策换挡推动高质量发展

陈敬文对记者表示，在去年“十四五”收官之际，政府多次强调建设市场秩序的重要性并明确依法依规治理企业的无序竞争行为。从此前的电动汽车补贴退坡到 2026 年电池出口退税下调直至未来取消，政策的及时调整推动行业竞争焦点从价格战转向价值战。可以说，我国动力电池产业政策体系处在换挡期。自 2026 年 4 月 1 日起至 2026 年 12 月 31 日，电池产品的增值税出口退税率将由 9% 下调至 6%；2027 年 1 月 1 日起，取消。

电池产品增值税出口退税。出口退税政策的逐步取消，正倒逼行业告别低价“内卷”，进

入以技术创新和全球化布局为核心的硬核竞争阶段。这一调整推动企业从依赖政策红利，转向依靠技术实力与品牌价值参与国际竞争，引导其将更多精力投入到提升产品附加值和优化供应链效率上，从而在全球市场中构建起持久的竞争壁垒。

近日，工信部印发的《关于开展汽车动力电池碳足迹申报工作的通知》提出，到2026年底，核算规则、标准体系、评价认证等基本建立健全，行业背景数据体系基本建成，碳足迹管理体系基本建立，核算规则、认证标准、背景数据、合格评定等逐步与国际互通互认。动力电池碳足迹数据申报涉及产业链不同环节，主要涉及5类主体。其中，动力电池生产企业是动力电池碳足迹的申报主体。产业链上下游企业，包括原材料、零部件、运输、回收等各环节供应商，是碳足迹数据申报的协同主体。

出口退税下调直至取消与碳足迹管理推进形成“一退一进”的政策格局，打破了过去政策红利驱动的发展模式，推动产业从规模优先转向质量优先、从低价竞争转向价值竞争、从政策依赖转向市场驱动，实现产业发展逻辑的重塑。

在当前全球应对气候变化、推动绿色低碳转型的大背景下，碳足迹已不再是单纯的环保概念，而是动力电池企业进入全球市场的“硬门槛、硬成本、硬竞争力”。工信部启动汽车动力电池碳足迹申报，建立全生命周期绿色管理体系，不仅是一项合规要求，更是中国企业应对国际绿色贸易壁垒、构建长期竞争力的关键一步。

钠离子电池走向主力赛道

在半固态电池量产落地，全固态电池冲刺在即之际，钠离子电池凭借低成本、高安全、长寿命、强低温适应性的优势，在中低端乘用车、商用车、储能、低速交通工具等领域实现规模化破局。

在商业化应用方面，钠离子电池的落地节奏持续加快。2月5日，长安汽车正式发布全球钠电战略，全球首款钠电量产乘用车正式亮相。此外，长安汽车旗下阿维塔、深蓝、启源、引力等品牌，未来都将装配宁德时代钠新电池。据介绍，宁德时代钠新电池可以深度适配不同品牌车型，兼顾灵活性与性能升级，将助力长安在2026年快速落地多款钠电车型。另据媒体报道，LG新能源正推进在南京工厂建设钠离子电池试点产线，该试点产线主要用于验证下一代新能源汽车电池量产可行性。按照LG新能源既有研发流程，公司先在位于韩国大田的技术研究院开展下一代电池的研发工作，随后在韩国忠清北道五仓工厂生产原型A样品；在此基础上，完成度更高的B样品及具备量产条件的C样品，将转移至南京工厂进行制造。

在技术性能方面，钠离子电池的核心指标目前已趋于成熟。根据实测数据，宁德时代钠电

池搭配其第3代CTP系统成组技术，纯电续航里程可达400公里以上，再通过宁德时代BMS智能管理策略的精准控制，可以实现“表显即所得”，而电芯的最高能量密度达175Wh/kg。未来，随着钠电产业链的高速发展，配套车型的纯电续航里程可以提升至500~600公里、增程式混动的续航里程达到300~400公里，满足新能源汽车市场超过一半的续航里程需求。

钠离子电池的崛起具有重要的资源战略意义。钠资源在全球储量丰富、分布均匀、开采成本低廉，无需依赖进口，能够有效摆脱中国动力电池产业对锂资源的过度依赖，保障国家能源安全与供应链自主可控。当前钠电池产业已进入关键窗口期，技术突破与商业化应用同步提速，但供应链配套、标准体系完善等挑战有待突破。钠电池与锂电池并不是简单的替代关系，而是协同互补的关系，逐步形成与锂电池“双星并行”的产业格局。

“动力电池行业的竞争将围绕技术创新、质量提升和使用场景的普及。另外，近年来，国内的钠离子电池、半固态电池技术已经发展成熟并稳步迈向商业化，未来有望取代动力电池及储能方案对海外锂资源的依赖。再往远一点看，3~5年后，市场上将有一大批锂电池即将达到原设计的使用寿命，需要被安排退役。电池回收、再利用相关产业也将迎来规模增长。”致同咨询（TMT）—信息技术行业领导合伙人、交易支持服务联席主管合伙人陈敬文认为。

以综合实力搏击“出海”深水区

全球动力电池产业正处于重构期，中国企业的“出海”之路既是规模扩张的必然选择，也是技术突围的战略机遇。本土化建厂、产业链协同、技术合作、标准输出……中国动力电池企业进入全球化发展的深水区，核心竞争力将从规模、价格优势转向综合优势。

国内市场的趋于成熟，为动力电池企业“出海”提供了内生动力。产能的快速增长，推动企业积极开拓海外市场，通过全球化布局平衡产能利用。更为关键的是，中国已形成完整的锂电产业链。产业集群优势转化为成本控制和快速响应能力，成为中国动力电池企业“出海”的底气。这种超越单一企业“走出去”的集群式突破，叠加头部引领、梯队跟进的“出海”模式，正在构建中国动力电池的全球竞争力体系。

今年是中国动力电池企业海外产能落地的高峰年。企业加快在欧洲、东南亚等地区的产能布局，核心目标是规避贸易壁垒、贴近终端客户、满足碳足迹合规要求、稳定全球供应链，实现全球化运营模式。不过，在动力电池企业“走出去”的过程中，政策不确定性仍是最大的风险因素。此外，成本压力持续攀升也不容忽视。海外建厂初期投入巨大，这种重资产模式对企业的资金实力和运营能力提出更高要求。

车夫咨询合伙人曹广平对记者表示，动力电池企业在海外市场发展仍面临一定挑战：一是

本地政策壁垒，企业应关注人力政策、环保政策、安全法规以及新能源汽车政策的变化；二是来自国际先进电池企业的竞争；三是国际政治经济局势的影响；四是未来电池技术路线的不确定性；五是动力电池原材料的供应风险。

来源：中国储能网

相关链接：

<https://www.es.cn.com.cn/news/show-2243373.html>

6、中外锂电企业在储能赛道的竞争将更加激烈

根据韩国市场分析机构 SNE Research 近日发布的数据，2025 年全球上牌的电气化车辆（含油混、插混、纯电）动力电池装车量合计达 1187GWh，同比增长 31.7%，延续了近年来的较高增长态势。

从全球动力电池装车量排名前十的企业名单来看，中国企业继续占据主导地位，坐拥 6 个席位，分别是宁德时代、比亚迪、中创新航、国轩高科、亿纬锂能、蜂巢能源，市占率合计首次突破 70.4%。至于另外 4 家，依然是日本的松下，以及韩国三大电池厂商——LG 新能源、SK On 和三星 SDI。日韩企业的增速远不及中国车企，甚至三星 SDI 的动力电池装车量还出现了下滑。可以看到，欧美电动汽车市场降温对日韩电池厂商影响还是比较大的。

头部稳固、二线狂飙 中企市占率再创新高

从 SNE Research 近年来的统计数据来看，2017~2024 年全球动力电池装车量实现稳定高速增长，分别为 59GWh、100GWh、118GWh、148GWh、308GWh、515GWh、710GWh、899GWh，年均复合增长率达到 47.5%。

从市场结构来看，头部企业集中度进一步提升，2025 年 1 全球动力电池十强企业合计市场份额提升至 89.5%，占比近 9 成，行业马太效应愈发显著。其中，中国厂商在全球车用动力电池市场上占据绝对主导地位。2022~2024 年，全球动力电池装车量十强榜单中，中国企业合计市占率分别为 60.4%、63.5%和 67.1%，2025 年进一步提升至 70.4%。可以看出，中国动力电池企业的市占率继续稳步提升。

从 2025 年十强榜单来看，宁德时代、比亚迪、中创新航、国轩高科、亿纬锂能的排名相对稳定，而蜂巢能源取代欣旺达跻身十强。至于增速，大部分中国电池厂商普遍保持了 30%~80%的高速增长，其中国轩高科增速最高，亿纬锂能和蜂巢能源的增速均超过 60%。

从市占率来看，宁德时代以 39.2%的市占率蝉联全球动力电池市场冠军宝座，这也是其连

续第9年登顶，且较2024年的38%进一步提升。从竞争格局看，宁德时代优势显著，装车量几乎是排名第二的比亚迪的2.4倍。宁德时代的竞争优势主要体现在技术迭代、规模与成本控制、全球化与客户绑定，除了诸多中国汽车品牌外，特斯拉、宝马、梅赛德斯-奔驰、大众集团等海外车企也广泛采用宁德时代的电池。

排名第二的依然是比亚迪，2025年动力电池装车量同比增长27.7%，达到194.8GWh。相比其他中国同行，过去一年比亚迪的动力电池装车量增速有所放缓，核心原因是比亚迪的动力电池主要是内供，第三方贡献有限；再加上二线电池厂商崛起分流以及海外扩张尚处于爬坡期，使得比亚迪动力电池装车量增长势头趋缓。不过，比亚迪也在积极拓展外部客户。相关数据显示，2025年前三季度，比亚迪动力电池外供比例已经突破20%。

过去一年来，中国二线动力电池企业的动力电池装车量均实现高速增长，增幅均超过50%，主要得益于以下因素：一是技术创新能力提升，在半固态电池、磷酸铁锂、钠离子电池以及叠片工艺等领域实现突破，产品性能逐步接近头部企业；二是客户结构优化，逐步进入大众、宝马、奔驰等国际车企供应链；三是全球化布局加速，在欧洲、东南亚、北美等地建设生产基地，贴近海外市场需求，降低运输成本与贸易风险。

其中，中创新航装车量同比增长52.6%，达到62.8GWh，排名全球第四，其深度配套广汽、长安、小鹏、蔚来、理想等，覆盖主流新能源车企。另外，国轩高科增幅高达82.5%，装车量达到53.5GWh，其配套奇瑞星途、吉利银河、长安启源、零跑等热销车型，多款车月销破万辆，且成为大众标准电芯核心供应商，获长期稳定订单。而通过布局大圆柱电池技术的研发与应用，亿纬锂能在技术层面与同行形成差异化竞争优势。

需求疲软、订单流失 日韩厂商份额持续下滑

与中企的“高歌猛进”相比，日韩企业增速普遍不及行业平均水平，这也导致其市占率持续下滑。

以韩国三大电池巨头为例，2025年LG新能源、SK On以及三星SDI合计市占率同比下降3.4个百分点，降至15.3%。其中，LG新能源装车量达108.8GWh，同比增长11.3%，市场份额从10.9%下滑至9.2%；SK On装车量达44.5GWh，同比增长12.3%，市场份额从4.4%下滑至3.7%；三星SDI装车量达28.9GWh，同比下降6.9%，市场份额从3.4%下滑至2.4%，是十强中唯一出现负增长的企业。日本电池厂商松下的市占率为3.7%，相比2024年微降0.1个百分点。

日韩企业市场份额下滑，主要受以下因素影响：一是欧美电动汽车市场需求减弱，政策风向发生转变，导致主机厂纷纷调整电动化转型节奏，日韩企业的订单受到了很大的影响。数据

显示，2025年欧洲纯电动汽车销量同比增长29.7%，达到258.5万辆；虽然相比2024年回暖，但增速比前些年明显放缓。此外，欧盟计划取消2035年生效的燃油车禁售令，这一政策转向不仅降低了消费者对电动化转型的预期，也让车企的电动化战略变得更加谨慎。

再看美国市场，2025年纯电动汽车销量同比下降2%，至127.57万辆，是近10年来首次年度下滑。值得注意的是，随着特朗普政府于2025年第三季度末正式取消7500美元的美国联邦电动汽车税收抵免，第四季度美国纯电动汽车销量同比大降36%，环比暴跌46%。由于日韩企业的主要市场集中在欧美，需求减弱直接影响了其动力电池装车量。

以LG新能源为例，其在欧美市场的装车量增速从2024年的25%下滑至2025年的10%，远低于其在全球市场的增速；三星SDI在欧美市场的装车量更是出现了负增长，同比下降15%，成为其整体业绩下滑的主要原因。

BMI咨询机构的预测显示，2026年全球电动汽车销量增速将降至13%。其中，美国市场将最为惨淡，2026年全年销量将从2025年的150万辆大跌29%，至110万辆；欧洲市场增速也将大幅放缓至14%，至490万辆。

中国企业的竞争冲击也是日韩对手市占率持续下滑的重要原因之一，中国动力电池企业凭借成本与技术优势，快速在海外市场站稳脚跟，抢占了日韩企业的市场份额。在技术路线与产品结构方面，日韩企业此前主要聚焦于高镍三元电池，而对磷酸铁锂电池、钠离子电池等技术路线的布局较晚。近年来，全球磷酸铁锂电池在动力电池装车量中的渗透率呈现持续上升趋势，2024年首次突破50%，2026年预估达到60%。日韩企业在磷酸铁锂电池领域的布局滞后，导致其中低端新能源汽车市场的竞争力不足。

2026年，日韩电池企业在欧美市场可能会遭遇更加沉重的打击，近期一大波动力电池订单被取消就是例证。福特不仅取消了与LG新能源达成的价值9.6万亿韩元的电池协议，还宣布退出与SK On在美国的电池合资公司；美国电池组制造商FB-PS因彻底退出电池业务，解除了与LG新能源价值约3.9万亿韩元的供货协议。近一段时间以来，以Stellantis、福特、本田为首的跨国车企集中计提巨额电动汽车业务资产减值，主机厂的战略收缩势必会加剧动力电池行业的下行压力。

海外成核心增长引擎 中外企业竞争白热化

2025年，中国动力电池企业凭借技术、成本与产业链优势，实现从产品出口向产能本地化、客户全球化、运营本土化的跨越式升级，海外扩张进入规模化落地与高质量增长新阶段。海外业务成为行业增长核心引擎，中外锂电企业在国际市场上的竞争愈发激烈。

根据 SNE Research 的数据，2025 年，除中国以外的国际市场动力电池装车量达到 463GWh，同比增长 26%。2025 年国际市场动力电池装车量十强同样有 6 家中国车企入围，而 2024 年为 4 家。其中，宁德时代稳居第一，比亚迪升至第五，国轩高科取代特斯拉成为榜单第七，蜂巢能源取代 PPES 跻身榜单第九；孚能科技、中创新航排名保持不变，分别位列榜单第八、第十。

总的来说，2025 年宁德时代、比亚迪、国轩高科、孚能科技、蜂巢能源、中创新航这 6 家中国企业在海外动力电池市场的装车量累计达到 218GWh，市场份额为 47.2%，几乎占据海外市场近一半份额，相比 2024 年提升了近 10 个百分点。

多家中国锂电厂商已在海外实现本土化生产。其中，欧洲是中国企业扩张的主要阵地，宁德时代德国工厂满产、匈牙利工厂一期建成，国轩高科德国基地稳定供货，中创新航葡萄牙工厂、亿纬锂能以及欣旺达匈牙利工厂都在加速推进本土化生产，这些企业在欧洲当地形成了集群化供应体系，贴近大众、宝马、奔驰、Stellantis 等欧洲主流车企。

东南亚市场也是中国锂电企业“出海”的热土，且形成了以印尼、泰国、马来西亚为核心的格局，从单点建厂迈入多国协同、全链深耕阶段。布局核心围绕资源锁定、整车配套和本地化合规展开。印尼依托全球领先的镍矿资源，成为中国企业全链布局核心，宁德时代在此打造涵盖镍矿开采至电池回收的一体化基地；泰国凭借成熟的汽车产业和税收优惠政策，聚焦整车配套，比亚迪、欣旺达等布局电池工厂；马来西亚则形成材料与电芯集群，亿纬锂能、星源材质等扎堆落子。

2025 年，中国锂电头部企业海外收入占比普遍突破 25%。其中，宁德时代作为全球龙头，动力电池海外出货占比超 30%，欧洲市占率接近 40%，稳居当地第一；亿纬锂能海外收入占比达 25%，凭借大圆柱电池打开欧美高端市场；蜂巢能源海外出货量占比首次超 30%，海外业务已成为其核心增长引擎；比亚迪海外出货量占比也在持续提升，依托整车出海实现电池协同出海；国轩高科海外收入占比以及中创新航海外出货量占比均突破 30%，依托大众、Stellantis 等定点客户快速放量。整体来看，海外业务已经成为中国锂电企业的战略支柱，使其抗风险能力与盈利稳定性显著增强。

日韩动力电池巨头在海外市场也是“火力全开”，正从过去全面押注三元锂转向发力磷酸铁锂，在欧美市场发起新一轮攻势。在欧洲市场，韩国电池厂商正在与欧洲车企形成深度绑定。其中，LG 新能源 2025 年 9 月与梅赛德斯-奔驰签署了两项供应协议，总容量达到 107GWh；其此前还曾与雷诺达成合作，自 2026 年起，将为雷诺和 Alpine 旗下多款车型供应磷酸铁锂电池。三星 SDI 是宝马、奥迪等在欧洲的核心供应商之一，SK On 则与大众、梅赛德斯-奔驰长期合

作。在北美市场，多家韩国电池厂商正在将现有生产设施转化为磷酸铁锂电池生产线，抢占北美储能与经济型电动汽车市场。

储能市场成“避风港” 全力布局、资源倾斜

对于主流锂电企业来说，随着全球范围内电动汽车销量增速放缓，动力电池业务受到一定波及，新业务扩张的紧迫性正在凸显。在这种情况下，储能成为诸多电池厂商开拓的第二增长曲线，且营收贡献度不断提升。储能市场的快速增长，主要得益于以下因素：一是可再生能源装机容量快速提升，而可再生能源的间歇性与波动性需要储能系统来调节；二是政策支持力度加大，全球各国纷纷出台了一系列支持储能产业发展的政策，如补贴、税收优惠、强制配储等，推动储能市场的普及；三是储能系统成本大幅下降，性价比提升，推动了市场需求。

储能市场的爆发式增长，为动力电池企业提供了新的增长空间。动力电池与储能电池在技术原理、生产工艺、产业链等方面具有高度同源性，动力电池企业具备天然的技术与产业优势，能够快速切入储能市场。因此，在新能源汽车市场竞争加剧、增速放缓的背景下，动力电池企业纷纷将资源向储能赛道倾斜，寻求第二增长曲线。

宁德时代、比亚迪等头部动力电池企业率先布局储能赛道，已成为全球储能市场的“领头羊”。2025年，宁德时代储能电池出货量突破160GWh，同比增长80%；比亚迪储能电池出货量接近50GWh，同比增长78%。除了头部企业，中创新航、国轩高科、亿纬锂能、蜂巢能源等二线动力电池企业也快速跟进，加速布局储能赛道，各大企业储能业务营收占比均不断提升。

当前，LG新能源、三星SDI、SK On、松下等日韩主流电池企业也开始全力布局储能赛道，以北美市场为核心，锁定大额订单。LG新能源全面转向储能业务，在手订单超120GWh，最新消息显示，其美国工厂将为特斯拉生产磷酸铁锂储能电池。三星SDI以储能对冲动力电池业务波动，启动美国印第安纳州工厂产线改造，将3条生产线转为储能电池专用，计划2026年第四季度量产。SK On聚焦北美储能产能落地，美国佐治亚州磷酸铁锂储能电池产线计划2026年下半年投产。松下则深度绑定特斯拉储能生态，为其Powerwall/Megapack储能产品配套。

2026年，随着全球电动汽车销量增速进一步放缓，动力电池市场将承受更大的压力，更多锂电企业会将重心转向储能领域。可以预见，中外锂电企业在储能赛道的竞争将更加激烈。

来源：中国储能网

相关链接：

<https://www.escn.com.cn/news/show-2243369.html>

➤ 市场动态

7、特斯拉与 LG 新能源签署 43 亿美元电池供应协议

特斯拉已与 LG 新能源签署了一项价值 43 亿美元的协议，在密歇根州兰辛市建设一座磷酸铁锂电池工厂。生产计划于 2027 年开始。美国政府宣布，该工厂将生产方形磷酸铁锂电池电芯，以支持特斯拉在休斯顿制造的 Megapack 3 能源存储设备。此项努力是美国扩大本土电池生产、减少对中国制造电池依赖的更大计划的一部分。

此前有报道称，由于关税和中国供应链问题，特斯拉正在寻找其他供应商。LG 新能源是为数不多的在美国生产磷酸铁锂电池的公司之一，将为特斯拉提供数年供应。

从历史上看，能源存储系统中使用的磷酸铁锂电池大部分由中国公司制造，但它们在美国业务不多。密歇根工厂旨在帮助填补这一空白，同时满足大规模能源存储不断增长的需求。

该协议表明，特斯拉在超越电动汽车之后，仍在持续投资能源基础设施。下一个重要步骤将是工厂建设的更新和进展，直到 2027 年按计划开始生产。

来源：新浪财经

相关链接：

<https://baijiahao.baidu.com/s?id=1859918114816287016&wfr=spider&for=pc>

8、20 亿！卫蓝新能源固态电池产业园落户广州

3 月 20 日，广东卫蓝固态电池产业园及固态电池大湾区研究院项目正式签约落户广州市花都区。该项目预计总投资 20 亿元，用地面积约 215 亩，投产后预计年产值可达 24 亿元，成为花都新能源产业布局的又一重磅成果。

据悉，该项目的成功落地，不仅为花都区落实“2 个百亿、10 个十亿、100 个亿级”招商目标再添重要砝码，更是花都区紧扣国家新型储能战略部署、落实广东省万亿级新能源新赛道培育规划的关键举措，对花都抢抓固态电池产业发展机遇、打造“湾区绿谷、能源之都”具有重要意义，将为国家级广州花都经济技术开发区新能源产业能级提升注入核心技术动能。

该项目由北京卫蓝新能源科技股份有限公司与广东能源集团旗下链主型企业——广东储能产业发展有限公司联合布局，形成“技术领军企业+省级能源产业平台”的强强联合格局，为项目落地见效提供坚实支撑。

作为项目核心合作方之一，卫蓝新能源是由“中国锂电之父”、中国工程院陈立泉院士领衔的国家高新技术企业、国家级专精特新“小巨人”企业，深耕固态电池领域，是国内推动固

态电池从实验室研发走向工程化、产业化的核心力量，技术实力处于行业领先水平。而广东储能产业发展有限公司作为广东新型储能领域的专业化平台，在产业链资源整合、产业集群打造方面具有显著优势。此次双方携手，将充分发挥卫蓝新能源的技术研发优势与广东储能的产业资源、场景落地优势，实现“技术创新+产业落地”深度融合，为固态电池技术产业化应用筑牢双核心支撑，也为花都固态电池产业发展夯实顶尖技术与全产业链双路径基础。

当前，花都区正锚定光伏、储能、氢能等万亿级产业新赛道，高水平规划建设粤港澳大湾区“绿能谷”，全力打造新能源产业“万亩千亿”大平台，致力于建设立足广州、辐射湾区、面向世界的“湾区绿谷、能源之都”。此次卫蓝固态电池项目的落地，将依托粤港澳大湾区“绿能谷”平台，集聚顶尖研发人才与创新资源，有效补齐花都区电池核心环节自主配套短板，打造固态电池技术创新高地。这不仅能提升花都固态电池产业链本地配套能力，还将进一步夯实粤港澳大湾区“绿能谷”在研发制造与集成应用方面的基础，推动形成更具韧性与竞争力的绿色能源产业生态。

未来，花都区将持续以高质量招商推动高质量发展，加快粤港澳大湾区“绿能谷”建设，持续集聚新能源领域顶尖技术、企业与资源，纵深推进广州北部增长极成形起势，为助力广州构建“12218”现代化产业体系、粤港澳大湾区打造世界级新能源产业集群持续贡献花都力量。

来源：中国汽车报网

相关链接：

http://www.cnauto.com/lingbujian/2026/03/23/detail_20260325387935.html

9、筹资 3.16 亿美元！Contact Energy 公司正加速扩大在新西兰部署可再生能源与储能项目规模

新西兰可再生能源开发商 Contact Energy 公司计划筹集 5.25 亿新西兰元（3.16 亿美元）的股权资金，以加快其在新西兰开发可再生能源发电设施和储能项目的 Contact31+战略。

这些资金将支持大型可再生能源项目开发，其中包括一座 150MW 太阳能发电场、一个 200 MW 电池储能系统，以及对一个地热项目的钻探与扩建投资。

此次股权融资包括 4.5 亿新西兰元的全额承销配售和高达 7500 万新西兰元的非承销零售认购。筹集的资金将使 Contact Energy 公司能够推进其可再生能源项目开发，这符合新西兰更广泛的脱碳目标以及未来五年电网预计增加 3~5TWh 电力需求的发展趋势。

此次股权融资将为几个关键项目提供资金，包括位于奥克兰附近凯帕拉海岸运营 150MW 的

Glorit 太阳能发电场。

该发电场是通过与 Lightsource bp 公司的合资企业联合开发，预计耗资 3.05 亿新西兰元，将于 2028 年第三季度投入运营，该项目将获得 70% 以上融资。

这些资金还将资助在奥克兰附近部署的 200MW/400MWh Glenbrook battery 2.0 电池储能项目，估计耗资 2.35 亿新西兰元，将使该地区的电池储能系统装机容量翻一番，达到 300MW。该项目将采用特斯拉 Megapack 2 XL 电池储能系统构建，计划立即开工建设，预计于 2028 年第一季度完工。此外，Contact Energy 公司正在推进 Tauhara 2 地热项目钻探的最终投资决策，该项目可能将装机容量从 50MW 扩大到 60~70MW。这项耗资 3000 万新西兰元的钻探计划将完善储层建模，确认其开发潜力，最终投资决策将于 2027 年做出。

Contact Energy 公司表示，其现有可再生能源项目已经取得重大进展。与 Lightsource bp 公司再次合作开发的 150MW Kōwhai Park 太阳能发电场有望在 2026 年第二季度前完工，目前已经安装了 50% 以上光伏组件。

此外，100MW 的 Glenbrook-Ohuruia 电池储能系统已经接近完工，正在进行调试，预计将于 2026 年第一季度投入运营。Te Mihi 二期地热发电厂是一个 101MW 的地热项目，也在按计划进行，预计将于 2027 年第三季度投入运营。该工厂将提供清洁电力以取代老化热站。

展望未来，Contact Energy 公司期待在新西兰的可再生能源转型中发挥主导作用。

该公司董事长 Rob McDonald 表示：“Contact Energy 公司已经为引领新西兰可再生能源的未来做好准备，为预期的市场增长提供动力，并在电力系统转型时为其提供新的灵活性。”

来源：中国储能网

相关链接：

<https://www.escn.com.cn/news/show-2242156.html>

10、47.5 亿美元！谷歌完成 Intersect Power 公司收购，初期专注太阳能+储能项目

据外媒报道，谷歌公司已经完成对美国可再生能源开发商 Intersect Power 公司收购，这是其为美国扩大数据中心运营规模并提供电力支持计划的重要组成部分。

谷歌公司以 47.5 亿美元完成对资产管理机构 TPG Rise Climate 公司所持有的 Intersect Power 公司的股份收购，完成了这个始于 2025 年 12 月的交易。

在谷歌公司收购 Intersect Power 公司同时，包括 TPG Rise Climate 公司、谷歌公司、Climate Adaptive Infrastructure (CAI) 公司和 Greenbelt Capital Partners 公司在内的主要股东，已将 Intersect Power 公司的并网电力业务分拆为一家新的独立电力生产商 IPX Power 公司。IPX Power 公司专注于德克萨斯州和加利福尼亚州开发太阳能发电场和电池储能系统。

TPG Rise Climate 公司业务部门合伙人 Jamie Gilbert 表示：“谷歌公司对 Intersect Power 公司独特能力的认可，充分印证了其技术实力。”

此次收购是大型科技公司在美国电力领域发挥重要作用的又一标志性举措。近年来，谷歌、亚马逊和 Meta 等科技巨头一直是美国最大的企业电力采购方（尤其是太阳能开发商），以满足其大规模数据中心运营的用电需求。

TPG Rise Climate 公司表示，此次收购为谷歌公司提供了一种可扩展模式，以应对日益增长的算力需求，并实现发电设施与数据中心的共址布局。谷歌公司表示，到 2027 年，将投资 400 亿美元在德克萨斯州建设三个数据中心。在本月初举行的一次电话财报会议上，谷歌首席执行官桑达尔·皮查伊表示，该公司今年将在人工智能等相关资本支出上投入 1850 亿美元。

近日，各大科技公司高管齐聚美国白宫，参加美国总统特朗普举办的一次会议。特朗普在会上宣布了一项“纳税人保护承诺”，要求这些科技公司自行行为数据中心开发提供、建设或购买所需电力。谷歌、亚马逊、Meta、微软、甲骨文、OpenAI 和 xAI 都声称遵守承诺并签署协议，原则上，他们将与电网运营商、州政府和公用事业公司协调相关安排。

来源：中国储能网

相关链接：

<https://www.escn.com.cn/news/show-2242115.html>

11、铁液流电池厂商 ESS 公司年度亏损收窄，与谷歌合建 50MWh 长时储能项目

尽管 2025 年仍未实现盈利，近期，美国铁液流电池制造商 ESS Tech Inc（以下简称 ESS）正通过与谷歌公司的合作以及对德国 VoltStorage 公司的收购，积极布局未来业务增长。这家总部位于俄勒冈州的企业专注于长时储能系统（LDES）领域，拥有独特的铁盐电解液技术。

根据 3 月 5 日发布的财报，ESS 2025 财年净亏损为 6340 万美元，与 2024 财年的 8620 万美元相比减少 2280 万美元。全年营收为 160 万美元，相比 2024 年的 630 万美元下降 75%。运营支出从 4440 万美元降至 2970 万美元，降幅达 33%；调整后息税折旧摊销前利润（EBITDA）为-4430 万美元，与 2024 年的-7130 万美元相比亏损额减少 38%。

该公司强调，其毛利润增长了 36%，营业费用下降了 33%，净亏损减少了 2300 万美元。营收成本和运营支出的持续下降，反映了其降本增效的努力，并显著降低了运营现金消耗率。

ESS 公司于 2021 年通过特殊目的收购公司（SPAC）合并热潮在纽约证券交易所（NYSE）上市。此后，该公司股价未能重现 2021 年每股 281.25 美元的历史高点，其管理层此前也预警，

获得盈利尚需时日。

在 2025 年第一季度财报发布时，ESS 公司已宣布将业务重心转向其新一代产品 Energy Base，并逐步淘汰原有的两款储能产品（Energy Warehouse 和 Energy Center）。Energy Base 旨在为数据中心和大型可再生能源运营商等客户提供长达 12 至 14 小时长时储能解决方案。

本月早些时候，该公司宣布将与亚利桑那州公用事业厂商 SRP 公司和科技巨头谷歌公司合作开展 Project New Horizon 铁液流电池储能项目，该项目规模为 5MW/50MWh。

目前，Project New Horizon 铁液流电池储能项目正处于设计阶段，计划于 2026 年制造，并于 2027 年 12 月交付。最近，该公司还收购了铁盐电池开发商 VoltStorage GmbH 公司的知识产权和资产。此举将 VoltStorage 在电化学、材料科学等领域的专利技术和研发人才纳入麾下，进一步强化了 ESS 技术储备。

来源：中国储能网

相关链接：

<https://www.escn.com.cn/news/show-2242109.html>

➤ 会员动态

12、比亚迪拟在巴西投资 5,700 万美元建设研发中心，用于电动汽车测试

据日经新闻报道，中国电动汽车领军企业比亚迪将投资 3 亿雷亚尔（约合 5,690 万美元），在巴西建造一座电动汽车研发设施。该新设施将选址于里约热内卢（Rio de Janeiro）加利昂国际机场（Galeao International Airport）附近。巴西总统路易斯·伊纳西奥·卢拉·达席尔瓦（Luiz Inacio Lula da Silva）出席了上周该项目的宣布仪式。该研发中心计划于今年动工，2028 年投入使用。据悉，该研发中心将配备测试跑道，用于测试车辆的速度、动力输出和耐用性；同时还将设有越野性能测试赛道，以及大型水池，用于测试车辆的浮力性能。

比亚迪表示，该设施的设计将参照其去年 8 月在中国郑州投用的电动汽车测试场地。

比亚迪去年已在巴西卡马萨里（Camacari）设立乘用车工厂，正式开启巴西业务，该工厂年产能可达 15 万辆。由于在华增长放缓，比亚迪正努力拓展海外市场，将南美视作核心战略区域之一。

来源：盖世汽车

相关链接：

<https://www.d1ev.com/news/qiye/292047>

13、产品上新！亿纬锂能两款全固态电池在成都经开区下线

3月17日，亿纬锂能“龙泉三号”“龙泉四号”全固态电池在位于成都经开区（龙泉驿区）的亿纬锂能成都基地下线。这不仅是亿纬锂能抢占新技术、拓展新赛道的重大突破，也是成都经开区推进科产融合、提升产业核心竞争力的标志性成果，为全省全市产业高质量发展注入了强劲动能。

2款“成都造”全固态电池下线

亿纬锂能是全国电池行业的领军企业，也是成都市乃至四川省工业领域的标杆企业。自2022年，亿纬锂能布局落子成都经开区以来，建成投产9GWh的产线，启动了固态电池研究院成都量产基地的建设，逐步形成了“消费电池、动力电池、储能电池”全系产品矩阵，广泛应用于新能源汽车、低空经济、人形机器人、电动工具等领域。

据了解，去年，亿纬锂能固态电池研究院成都量产基地完成了10~60Ah全固态电池制造能力建设，并初步打通了固态电池生产制造工艺，发布了“龙泉二号”全固态电池，主要面向人形机器人、低空飞行器以及AI等高端装备应用领域。在此基础上，亿纬锂能全面攻坚材料与工艺迭代，重点改进全固态电池的低压力性能，此次成功下线“龙泉三号”和“龙泉四号”两款全固态电池。

从应用场景和具体性能来看，“龙泉三号”全固态电池主要面向消费领域，可以在2MPa以下工作，特点是高体积能量密度；“龙泉四号”全固态电池主要面向动力领域，容量提升至60Ah，目前可以在≤5MPa压力下循环，初步具备实用化潜力。

“我们将以‘龙泉三号’‘龙泉四号’全固态电池下线为新起点，通过‘龙泉’系列电池进行多路线开发，系统性推进技术迭代和产业规模化落地，全力打造更多‘成都造’高性能全固态电池产品，助力区域新能源产业高质量发展。”亿纬锂能相关负责人说道。

加快打造多元优势产业集群

作为全省全市工业化主战场，当前，成都经开区正抢抓多重战略机遇和政策红利，深入实施“立园满园”行动，强化科技创新引领，大力拓展智能网联新能源汽车、新型储能、低空经济等新兴领域，加快构建以先进制造业为骨干的“1+3+6+8”现代化产业体系，奋力打造“先进制造业高地”。

其中，在多元共兴产业方面，成都经开区已明确路径和目标：大力培育发展航天装备、绿色能源、新材料等多元优势产业集群，前瞻布局未来能源、未来空间、未来材料、未来制造等产业，构建梯次衔接、多点支撑、更具韧性的产业发展新格局，努力再造一个千亿级产业新支

撑。数据显示，2025年，全区绿色能源、航天装备、新型材料等多元工业产值突破500亿元。

“企业是市场经济的主体，更是引领经济发展和技术创新的重要力量。我们将认真践行‘有需必应、无事不扰’理念，精细做好市场对接、场景应用、要素保障等服务，全力护航企业做强做优做大，让广大企业家朋友投资放心、发展安心、生活舒心。”成都经开区相关负责人表示。

来源：中国发展改革

相关链接：

<https://baijiahao.baidu.com/s?id=1860096383102521108&wfr=spider&for=pc>

14、孚能科技再获广汽集团定点，SPS 超级软包动力电池实力出圈

近日，孚能科技子公司广州孚能科技有限公司传来喜讯，其成功收到广州汽车集团股份有限公司定点。广汽集团选定孚能科技为其开发和供应动力电池，预计于2027年上半年开启供货，此次合作项目将采用基于SPS超级软包动力电池解决方案设计的磷酸铁锂动力电池。这不仅彰显了孚能科技在动力电池领域的强大实力，更凸显了SPS超级软包动力电池解决方案的核心优势与巨大价值。

作为孚能科技的核心技术成果，SPS超级软包动力电池解决方案集成大软包电芯/系统/制造及直接回收四项创新技术，无模组集成，体积利用率高达85%，可兼容三元、铁锂、钠离子等材料体系，具备单次充电续航里程超1000km、充电8分钟续航600公里、完成行业首个“十针同刺”“十针连刺”热失控挑战、一款电芯适配同款底盘全系车型、满足新能源汽车当下及未来的长期发展需求等多个突出优势，助力整车实现更长续航、更快充电、更安全、更大空间，同时缩短开发周期，降低生产成本。

广汽集团作为孚能科技的重要战略合作伙伴，多年来双方保持深入稳定的合作关系。此次定点正是孚能科技依托SPS超级软包动力电池解决方案的平台化产品优势，持续深化与广汽集团合作的又一重要里程碑与有力见证。这一合作成果将进一步夯实双方的合作基础，助力双方在行业竞争中携手稳固核心地位、开启发展新篇。此次定点，标志着孚能科技SPS电池产品市场认可度再上新台阶，更表明SPS磷酸铁锂动力电池在新能源乘用车领域取得进一步突破。

来源：广州工控

相关链接：

https://www.farasis.com/content/details_32_1288.html

15、3 亿元，欣旺达又成立一家新公司！

企查查信息显示，3 月 18 日，北京欣旺达新能源有限公司（简称“北京欣旺达”）正式成立，法定代表人叶智林，注册资本 3 亿元人民币，经营范围包括电池制造；电池销售；新兴能源技术研发；电动汽车充电基础设施运营；输配电及控制设备制造等。

股东信息显示，北京欣旺达由欣旺达动力科技股份有限公司（简称“欣旺达动力”）100% 持股，后者是欣旺达（300207.SZ）的控股企业。

维科网锂电注意到，去年 12 月，山东欣邦新能源有限公司（简称“欣邦新能源”）成立，法定代表人也是叶智林，注册资本也是 3 亿元。此外，叶智林同时也是湖北东昱欣晟新能源有限公司、山东吉利欣旺达动力电池有限公司的法定代表人。

此前，欣旺达已在北京成立了一家名为欣铁交能（北京）科技有限公司的企业。该企业注册资本为 1000 万元，经营范围包含电池制造、电池销售、电池零配件生产、电池零配件销售、蓄电池租赁、储能技术服务等。本次再度成立北京欣旺达，市场认为是欣旺达加速北京布局的举措。在不久的未来，欣旺达或将在北京有大手笔投资。数据显示，目前北京市共有与新能源汽车产业相关的企业 300 多家，在京销售的新能源汽车品牌共计 119 家，除有北汽集团、北京奔驰、北京现代等传统车企，还有极狐、理想汽车、小米汽车等新能源汽车品牌扎根北京。

来源：维科网·锂电

相关链接：

<https://libattery.ofweek.com/2026-03/ART-36008-8120-30683581.html>

16、新能安正式加入联合国全球契约组织 共筑绿色可持续未来

近日，厦门新能安科技有限公司（下称“新能安”）正式加入联合国全球契约组织（UN Global Compact），成为这一全球规模最大、最具影响力的企业可持续发展平台的一员。这标志着新能安在全球化合规治理、社会责任与可持续发展领域，迈出了与国际标准同频的关键一步。

联合国全球契约组织是覆盖 160 余个国家、超 2 万家企业的全球可持续发展“金标准”。新能安作为联合国全球契约组织的一员，将支持联合国人权、劳工、环境、反贪污等四大领域的十项核心原则，并将其深度嵌入企业战略与日常运营：

- 合规底座升级：在全球化布局中，主动对齐联合国 SDGs（可持续发展目标），为进入国际市场、服务全球客户筑牢合规信任墙，回应国际市场对“负责任供应链”的核心关切。

- 品牌价值升维：从“技术驱动的锂电制造商”，向“以责任为内核的全球能源解决方案伙伴”转型，在 ESG 成为全球资本与客户决策核心指标的当下，抢占差异化竞争高地。

- 产业生态联动：借助联合国全球契约组织的平台网络，链接全球产业链伙伴、NGO 与政策机构，推动从材料开采、生产制造到回收利用的全链条低碳转型，让“绿色锂电”成为可验证、可追溯的价值标签。

作为专注锂离子电池研发制造的创新企业，新能安的业务覆盖能源存储、短途出行、无人机、电动工具等核心场景，服务全球多个国家与地区的头部品牌。加入联合国全球契约组织，本质是完成一次从产品输出到价值输出的跨越，新能安将进一步把可持续发展目标融入研发、生产与运营全流程：

- 在技术端，持续探索更高能量密度、更低碳足迹的电池技术，推动产品全生命周期碳减排。
- 在供应链端，联动上下游伙伴建立透明、合规的绿色供应链体系，共同建设零碳生态。
- 在社会端，积极参与社区发展、人才培养与公益行动，让企业增长与社会进步同频共振。

这一步，是新能安全球化征程的新起点，未来，新能安将以更开放的姿态，携手全球伙伴，为实现联合国可持续发展目标、共建一个更清洁、更公平的绿色世界贡献力量，助力能源转型，赋能美好生活。

来源：中国储能网

相关链接：

<https://www.escn.com.cn/news/show-2242885.html>

➤ 科技进展

17、阿肯色大学研制硫化物涂层 助力锂离子电池循环寿命突破 1000 次

电动汽车市场增长面临的巨大挑战之一是锂离子电池使用寿命和续航里程有限。消费者担心在离家较远的地方充电时，会面临在充电站长时间等待的困境。

层状金属氧化物阴极材料的研究颇具前景，其中，锂镍锰钴氧化物（简称 NMC811）因其成本低、能量密度高，已成为阴极材料研究的热点。然而，NMC811 的不足之处在于，在循环过程中（电池完全充电和放电的过程称为一个循环），由于氧气的释放，电池性能会下降。释放的氧气还会氧化电解质，产生气体和其他有害副产物，最终可能导致火灾等安全隐患。

据外媒报道，发表于《Small》期刊的一项新研究提出了一种有望延长锂离子电池使用寿命的解决方案。该研究由阿肯色大学（University of Arkansas, U of A）主导，研究人员利

用原子层沉积技术，在预制的 NMC811 阴极材料上涂覆纳米级硫化锆涂层。

阿肯色大学研制的硫化物涂层厚度仅为 20 亿分之一米，通过将自身从硫化物转化为硫酸盐，帮助捕获（也就是研究人员所说的“清除”）释放的氧气。也就是说，额外的氧气将涂层从 ZrS_2 转化为 $Zr(SO_4)_2$ 。该转化方法已被证明能非常有效地保护电池电解质免受分解。此外，生成的硫酸盐涂层还能进一步抑制不良反应，稳定 NMC811 与电解质之间的界面，抑制微裂纹的产生，并维持 NMC811 阴极的结构稳定性。

因此，涂覆了硫酸盐的 NMC811 阴极展现出了卓越的性能。裸露的 NMC811 阴极在没有涂层的情况下，循环寿命约为 200 次。而这种新型涂层将 NMC811 阴极的循环寿命提升至 1000 次以上。此外，该涂层与阴极的组合还使电池在 1300 次循环后仍能保持 60% 的容量。

该项目的首席研究员是阿肯色大学机械工程系的 Xiangbo (Henry) Meng 副教授。Meng 教授率先发现了硫化物这种新型涂层，它可以在电池内部原位转化为硫酸盐。他将这种涂层描述为“电池阴极上坚固、清洁且具有抗氧化性能的保护层”。

迄今为止，Meng 教授已利用多种硫化物（例如 Li_2S 、 ZrS_2 、 Al_2S_3 、 ZnS 和 Cu_2S ）验证了硫化物-硫酸盐的转化。该研究仍在进行中。这项研究深化了对界面工程的理解，并为 NMC811 阴极的商业化开辟了一条新的技术途径。此类技术可应用于目前手机和笔记本电脑中使用的各种阴极材料，以延长其使用寿命并提高安全性。

该论文的第一作者 Kevin Velasquez 使用纽扣电池在实验室测试了阴极涂层。纽扣电池常用于钥匙扣、手表和计算器等低功耗电子产品。Meng 教授是这篇论文的通讯作者，并负责监督所有研究工作。Meng 教授的研究重点是在原子和分子水平上以精确可控的方式合成新型无机、有机和混合纳米材料，以及开发高性能储能电池系统。迄今为止，Meng 教授已获得四项专利，另有十五项专利正在申请中，并公开了六项知识产权，其中五项与硫化物涂层相关。

来源：盖世汽车

相关链接：

<https://i.gasgoo.com/news/70450881.html>

18、以色列科学家发明激光制造的硅-石墨烯阳极 可在 2000 次循环后保持 98% 的容量

据外媒报道，以色列的科学家开发了一种新型激光制造的硅-石墨烯阳极，可使锂离子电池实现高容量和近乎零性能衰减。随着对先进锂离子电池需求的不断增长，硅因其更高的理论容量而成为传统石墨阳极的极具前景的替代品。然而，其应用仍然受到效率低、循环过程中结构问题以及预锂化困难等因素的限制。

为了克服这些挑战，以色列的科学家创造了一种一步激光工艺，该工艺可同时合成预锂化的硅纳米颗粒并将其集成到导电石墨烯基质中。

这种激光驱动、常温常压、固态、原位预锂化方法是由以色列特拉维夫大学（Tel Aviv University）化学学院和材料科学系教授 Fernando Patolsky 博士领导的团队设计的。

该方法可在常温常压下进行，且仅需简单的原料。它无需复杂的多步制备工艺或活性锂金属。该方法利用酚醛树脂、硅纳米颗粒（SiNPs）和锂盐的三元混合物，在快速、低功率激光照射下，制备出一种自支撑、空气稳定的预锂化复合材料。局部热量和压力会引发硅和锂盐之间的反应。研究团队表示：“该方法普遍采用常见的锂盐（LiOH、Li₂CO₃、LiNO₃、LiF、LiClO₄），其中 LiOH 由于碱性促进的前驱体致密化和增强的界面接触而表现出最佳性能。”

这使得在形成激光诱导石墨烯（LIG）的同时能够进行原位预锂化。这种三维多孔导电石墨烯形成了一个稳定且高导电性的框架，用于支撑硅颗粒。

该材料具有核壳结构，其中部分锂化的硅纳米颗粒被一层薄薄的硅酸锂层包裹。这些颗粒嵌入多孔导电基质中，该基质支持原位预锂化并稳定共价界面。同时，这种结构可以缓冲体积膨胀，而体积膨胀是导致硅阳极随时间推移而退化的常见问题。在测试过程中，原型硅-石墨烯阳极在 5 安培/克（A g⁻¹）的电流密度下循环 2000 次后仍保持 98% 以上的容量，与未锂化的同类材料相比，衰减可以忽略不计。

同时，性能评估显示，该阳极的容量超过 1700 毫安时（mAh）/克，初始库仑效率超过 97%。这表明其在快速充电应用方面具有巨大潜力，尤其是在电动汽车和便携式电子产品领域。研究人员在一份声明中表示：“该阳极还表现出超快的充电能力，在 10A g⁻¹ 的电流下仍能保持高达 63% 的最大容量。”此外，该新系统还展现出极佳的循环稳定性。经过数千次充放电循环，其性能始终保持稳定，且随时间推移性能衰减极小。

研究团队总结道：“这项创新不仅推进了下一代锂离子电池（LIB）的发展，而且还建立了一个将易于获得且成本低廉的前驱体材料转化为高性能电极的框架，有望降低电池制造的复杂性和成本。”该团队验证了此方法的可扩展性，并生产出长度达 7.8 英寸（20 厘米）的电极，具有卷对卷生产的潜力。在采用磷酸铁锂（LiFePO₄）阴极的全电池测试中，电池在 1C 倍率下循环 500 次后，容量未出现明显下降。

来源：盖世汽车

相关链接：

<https://i.gasgoo.com/news/70451357.html>

19、德州仪器推出高性能隔离式电源模块，助力数据中心和电动汽车提高功率密度

3月23日-26日，在德克萨斯州圣安东尼奥市举行的2026年应用电力电子技术展览会(APEC)上，TI展示了新型隔离式电源模块，其能够在更小的空间内封装更多功率，同时降低面积、成本和重量，帮助从数据中心到电动汽车(EV)等众多应用领域提升功率密度、效率和安全性。UCC34141-Q1和UCC33420隔离式电源模块采用TI的IsoShield™技术，这种专有的多芯片封装解决方案在隔离式电源设计中，功率密度比分立式解决方案高出多达三倍。

“封装创新正在革新电源行业，而电源模块正处于这场变革的前沿。”TI高压产品副总裁兼总经理Kannan Soundarapandian表示，“TI的新型IsoShield™技术满足了电源工程师最迫切的需求：更小巧的解决方案，兼具更高的效率和可靠性，以及更快的上市速度。这再次体现了TI致力于推进功率半导体技术发展，以帮助解决当今工程挑战的决心。”

长期以来，电源设计人员一直采用电源模块来节省宝贵的电路板空间并简化设计流程。随着芯片尺寸接近物理极限，小型化也变得日益重要，封装技术的进步正在进一步推动性能和效率的提升。TI的新IsoShield™技术将高性能平面变压器与隔离式功率级封装于一体，提供功能、基础和增强隔离功能。它支持分布式电源架构，通过避免单点故障帮助制造商满足功能安全要求。封装技术的进步可使得解决方案尺寸缩小多达70%，同时提供高达2W的功率，从而为需要增强隔离的汽车、工业和数据中心应用提供紧凑、高性能和可靠的设计。

在当今不断发展的数据中心和汽车设计中，功率密度创新至关重要。满足这些应用的设计要求始于先进的模拟半导体，这些元件能够实现更智能、更高效的运行。

随着全球数据中心不断扩展以满足指数级增长的需求，高性能电源模块必须在更小的空间内集成更多功率。借助TI的IsoShield™封装技术，设计人员可以在紧凑的尺寸下实现更高的功率密度，从而确保全球数字基础设施的可靠安全运行。同样，IsoShield™技术带来的更高功率密度也有助于工程师设计更轻便、更高效的电动汽车，显著延长续航里程并提升性能。

在Henry B. González会议中心1819号展位，TI在一款高功率、高性能的汽车级300kW碳化硅(SiC)牵引逆变器参考设计中，展示采用IsoShield™技术的隔离式电源模块。

来源：盖世汽车

相关链接：

<https://i.gasgoo.com/news/70451362.html>

20、韩国研究人员开发高性能磷酸铁锂阴极材料 有望延长电动汽车续航里程

电极技术的最新突破解决了磷酸铁锂（LFP）电池的一个关键局限——续航里程相对较短。据外媒报道，韩国蔚山科学技术院（UNIST）的研究人员与淑明女子大学（Sookmyung Women's University）和光州科学技术院（Gwangju Institute of Science and Technology, GIST）合作，开发了一种活性物质负载量显著提高的先进阴极材料，为延长电动汽车的续航里程铺平了道路。该研究团队由蔚山科学技术院能源与化学工程学院的 Kyemyung Park 教授领导，淑明女子大学的 Se Hun Joo 教授和光州科学技术院的 Eunji Lee 教授共同参与，研制出了活性物质含量接近 99% 的 LFP 电池阴极材料。这项创新提高了能量密度和功率输出，增强了 LFP 电池在快速增长的电动汽车市场中的竞争力。

相关研究成果发表于期刊《Energy Storage Materials》。

LFP 电池因其安全性、经济性和环保性而备受青睐。然而，LFP 电池的容量相对较低（主要由于导电性差），从而限制了其广泛应用。传统电极通常大量依赖粘合剂和导电添加剂等非活性成分，这会降低整体储能能力。

为了克服这一难题，研究人员设计了一种新型多功能粘合剂，可将非活性物质含量大幅降低至约 1%。这种粘合剂将导电聚合物 PEDOT:PSS 与聚乙二醇（PEG）和单壁碳纳米管（SWCNT）结合。这种组合提供了强大的粘合力、热稳定性和更高的导电性。PEG 使导电聚合物链排列整齐并增强粘合力，而 SWCNT 则强化了电极内部的电子传输路径。

值得注意的是，尽管与商用电极相比，新型阴极材料的导电添加剂用量减少了 90% 以上，但其性能依然卓越。在高倍率放电条件下——具体而言，在 7.5 分钟内以 8C 倍率放电——其容量仍保持在约 132mAh/g。与石墨阳极配合使用时，其容量约为 125mAh/g，并且在 60°C 的高温下也能稳定运行。此外，该电极的面容量超过 3.5mAh/cm²，这对于在空间有限的电动汽车电池中最大限度地提高续航里程至关重要。

除了性能之外，这种电极还具有环境和制造方面的优势。传统的粘合剂通常含有氟化合物，并且需要使用有毒的有机溶剂，这会增加成本并加剧环境影响。新型粘合剂体系消除了这些有害物质，从而实现了更安全、更可持续的生产工艺——这是迈向绿色电池制造的重要一步。

来源：盖世汽车

相关链接：

<https://i.gasgoo.com/news/70451374.html>

► 协会动态

21、关于缴纳 2026 年会费的通知

各会员单位，

按照《中国化学与物理电源行业协会章程》，每年需缴纳会费。请参照如下相关会费收取标准，将 2026 年会费汇至协会银行帐户。收到会费后，协会将开具财政部印（监）制的“社会团体会费收据”电子票据作为报销凭证，供下载查验。

会费标准如下：

理事长及副理事长单位	6000 元
常务理事单位	4000 元
理事单位	3000 元
普通会员单位及分会理事单位	2000 元

协会银行帐号：

单位名称：中国化学与物理电源行业协会

税号：51100000500000488Y

开户行：中国银行天津中北支行

账号：277870507087

银行行号：104110047010

备注：2026 会费+公司税号

联系人：王福鸾 电话：13752078530 wangfuluan@ciaps.org.cn

付甜甜 电话：15900363004 futiantian@ciaps.org.cn

地址：天津市西青区华苑产业园区（环外）海泰华科七路 6 号（300384）

中国化学与物理电源行业协会

2026 年 1 月 7 日

22、【CIBF2026】2026 年政府工作任务明确 电池行业在重大领域发挥关键作用

3 月 13 日，新华社授权播发李强总理代表国务院在十四届全国人大四次会议上所作的《政府工作报告》。

报告为“十五五”开局之年绘制发展路线图。报告将加紧培育壮大新动能、加快推动全面绿色转型等作为核心任务，从新型工业化到能源革命，从新质生产力到“双碳”目标，电池产

业均贯穿制造、能源、交通、数字经济等关键领域，成为支撑国家战略落地的核心支撑。作为中国乃至全球新能源电池产业的“风向标”与“助推器”，第十八届深圳国际电池技术交流会/展览会（CIBF2026）将于5月13—15日在深圳启幕，汇聚3000余家国内外展商、2000余名行业专家，全景呈现电池全产业链创新成果。

培育壮大新动能：电池筑牢现代化产业体系能量根基

培育壮大新动能是2026年政府工作的核心部署，报告明确坚持把发展经济的着力点放在实体经济上，因地制宜发展新质生产力，建设现代化产业体系。电池产业作为先进制造业与新能源产业的融合核心，是培育新动能的关键支撑，在传统产业提质升级、新兴未来产业培育壮大、智能经济新形态构建全维度发力，为现代化产业体系建设筑牢能量根基。

在传统产业提质升级领域，报告部署新一轮制造业重点产业链高质量发展行动，安排2000亿元超长期特别国债支持大规模设备更新，推进智能工厂、智慧供应链与智能建造建设。工业储能、动力电源、备用电池成为智能制造装备的核心配套，AGV机器人、智能物流设备、建筑机械等均依赖高可靠电池系统保障运行。

在新兴产业与未来产业培育方面，报告提出打造集成电路、航空航天、生物医药、低空经济等新兴支柱产业，布局未来能源、量子科技、具身智能、脑机接口、6G等未来产业，而电池产业是各类新动能产业发展的重要配套支撑。电池是低空经济飞行器、智能终端、智能体等核心装备的“能量心脏”，高能量密度、高安全性动力电池支撑电动航空、无人机产业规模化发展；氢燃料电池作为未来能源核心装备，纳入国家低碳转型重点支持方向，契合氢能产业化战略部署。

在智能经济新形态构建方面，报告部署超大规模智算集群、算电协同等新基建工程，深化“人工智能+”应用，让智能经济成为经济发展的重要增长极，电池产业则是智能经济落地的能源和动力保障。AI算力中心能耗高、供电稳定性要求严苛，储能电池成为算电协同的标配方案，通过源网荷储一体化保障算力稳定运行，实现绿电与算力深度融合。

赋能绿色转型：电池助力“双碳”目标与新型电力系统建设

加快推动全面绿色转型是2026年政府工作的重点任务，报告围绕绿色低碳经济、“双碳”目标、新型电力系统建设作出系统部署，电池产业作为能源转型核心载体，在降碳、减污、扩绿、增长协同推进中发挥不可替代的作用，成为绿色发展的“动力源”与“稳定器”。

大力发展绿色低碳经济，报告提出设立国家低碳转型基金，培育氢能、绿色燃料等新增长点，实施重点行业提质降本降碳行动，推进零碳园区和工厂建设。储能电池、氢燃料电池、动

动力电池是绿色技术装备创新应用的核心产品，助力工业、交通、建筑等领域降本降碳。零碳园区通过“储能+微电网+绿电”模式实现能源自给自足，电池系统成为园区能源管理的核心；再生资源循环利用政策强化，推动动力电池回收、梯次利用、材料再生闭环发展，构建全生命周期绿色产业链，应对资源约束与相关合规要求。

积极稳妥推进碳达峰碳中和，报告实施碳排放总量和强度双控制度，完善碳足迹管理体系，扩大碳排放权交易市场覆盖范围。电池产业是碳减排的核心抓手，动力电池推动交通领域电动化转型，储能电池提升绿电消纳比例，从源头减少化石能源消耗。碳足迹管理体系建设，推动电池企业建立全生命周期碳核算机制，提升产业规范化发展水平。

从政策落地到产业实践，电池产业贯穿于绿色转型全链条。CIBF2026 聚焦新型储能技术及工程化应用、动力电池碳足迹管理等主题，举办第六届新型储能技术及工程化应用大会、磷酸铁锂材料分会年会等高端论坛，汇聚行业智慧探讨绿色发展路径。展会集中展示储能电池、燃料电池、电池回收技术及绿色制造装备，为零碳园区、“双碳”示范项目提供一站式解决方案，助力绿色低碳经济高质量发展。

借力产业盛会：CIBF2026 搭建政策解读与产业创新平台

在国家政策红利密集释放、产业转型升级加速的背景下，CIBF2026 作为全球电池行业规模最大、影响力最广的专业展会之一，成为衔接政策与产业、技术与市场、国内与国际的核心枢纽，助力电池企业把握发展新机遇，抢占产业制高点。

展会规模与规格再创新高，CIBF2026 吸引 3000 余家国内外展商参展，覆盖动力电池、储能电池、3C 电池、电池材料、制造设备、系统解决方案及回收利用等全产业链，全景呈现全球电池技术创新成果。从固态电池、钠离子电池等前沿技术，到智能装备、碳足迹管理系统等配套方案，展会汇聚全球产业链优质资源，为企业展示实力、对接需求、拓展市场提供优质平台。同期举办的多场重磅论坛，以“链动全球·赋能绿色·驱动未来”为主题，设置先进锂离子电池技术、电池安全与测评、青年学者专场等多个议题，吸引 2000 余名行业专家、学者及企业代表参与，精准解读政策导向、分享技术前沿、研判市场趋势。

企业可通过展会深入了解国家政策支持方向，精准对接设备更新、新型储能、零碳园区等项目需求。展会联动央企国企、行业龙头企业，拓展应用场景，推动电池技术在新能源汽车、储能电站、智能工厂、电动航空等领域规模化应用，助力企业抢抓政策市场机遇。同时，展会强化产业链协同创新，推动材料、设备、电芯、应用、回收各环节企业合作，破解产业发展难题，提升产业链供应链自主可控水平。

目前，CIBF2026 观众预登记通道已开启，行业人士可通过 CIBF 官方微信公众号完成预登记，高效参与这场全球电池产业盛会。

2026 年是“十五五”开局之年，也是电池产业高质量发展的关键之年。政府工作报告为电池行业划定清晰发展路线，从新质生产力培育到绿色转型推进，从新型电力系统建设到未来产业布局，电池产业肩负着保障能源安全、引领智能制造、推动“双碳”目标实现的时代使命。CIBF2026 作为全球电池产业的“风向标”与“助推器”，将以专业平台衔接政策与产业，以技术创新驱动产业升级，助力行业高质量发展。

站在新的历史起点，电池行业正紧扣国家战略部署，以技术创新为核心，以场景应用为导向，以绿色低碳为目标，深化产业链协同，推动产业从规模扩张向质量效益提升转型。相约 5 月深圳，借力 CIBF2026 产业平台，把握政策红利与市场机遇，共筑全球电池产业创新生态，为中国式现代化建设注入强劲绿色动能，书写高质量发展的崭新篇章。

中国化学与物理电源行业协会

2026 年 3 月 19 日

相关链接：<https://mp.weixin.qq.com/s/pZv35rxV21EiK6Q3p3I0pA>

中国化学与物理电源行业协会(China Industrial Association of Power Sources—CIAPS)是经中华人民共和国民政部注册登记的国家一级行业协会。协会成立于 1989 年 12 月，现有 1000 多家会员单位，下设碱性蓄电池与新型化学电源分会、酸性蓄电池分会、锂电池分会、太阳能光伏分会、干电池工作委员会、电源配件分会、移动电源分会、储能应用分会、动力电池应用分会、电池隔膜分会、电池回收分会等十一个分会。本专业范围包括：铅酸蓄电池、镉镍蓄电池、氢镍蓄电池、锌锰碱锰电池、锂一次电池、锂离子和锂聚合物电池、太阳电池、燃料电池、锌银电池、热电池、超级电容器、温差发电器及其他各种新型电池，以及各类电池用原材料、零配件、生产设备、测试仪器和电池管理系统等。本会与电池领域国际上知名的学术团体、工业协会及跨国集团公司保持着良好的合作伙伴关系，我们愿在“平等、互利”的基础上，继续与国外各相关机构开展技术交流与合作，使中国由电池生产大国和出口大国向电池强国转变，努力推动中国电池产业的健康快速发展。

主办单位：中国化学与物理电源行业协会

网址：<http://www.ciaps.org.cn> <http://www.cibf.org.cn>

编辑部联系人：付甜甜

电话：022-23959533 15900363004 (同微信)

邮箱：futiantian@ciaps.org.cn

通信地址：天津市西青区华苑产业园区（环外）海泰华科七路 6 号（300384）